

المكاتب العشرة النجاة



للكتاب والمحاضر العالمي

الدكتور إبراهيم النجاة

المفاتيح العشرة للنجاح

المحتويات

رقم الصفحة

13	المقدمة
18	المفتاح الأول: الدوافع محرك السلوك الإنساني
34	المفتاح الثاني: الطاقة وقود الحياة
48	المفتاح الثالث: المهارة بستان الحكمة
58	المفتاح الرابع: التصور الطريق إلى النجاح
70	المفتاح الخامس: الفعل الطريق إلى القوة

المفاتيح العشرة للنجاح

المحتويات

رقم الصفحة

82	المفتاح السادس: التوقعات الطريق إلى الواقع
90	المفتاح السابع: الالتزام بذور الإنجاز
100	المفتاح الثامن: المرونة قوة الليونة
110	المفتاح التاسع: الصبر مفتاح الخير
117	المفتاح العاشر: الانضباط أساس التحكم في النفس
127	الخاتمة

المقدمة

المدرسة ، فهل يمكنك إعطائي سببا واحدا يجعلني أذهب هناك اليوم ؟
” ... فقالت له أمه ” سأعطيك سببين أولهما أن عمرك 45 سنة ،
وثانيهما أنك أنت ناظر المدرسة “ !!!!

حينما كنت أقوم بإجراء أبحاثي لإعداد كتابي الأول ، قرأت مقالة في
مجلة ” ريدرز ديجيست ” تقيد بأن هناك شخصا من بين كل اثنين
لا يحب العمل الذي يقوم به !!! هل تتخيل ذلك ؟ ... أن واحدا من
كل اثنين يمتنى أن يفعل شيئا آخر غير الذي يقوم به أو أن يعمل في
مجال آخر.

أكثر من 25 سنة كنت قد درست تاريخ كثيرا من الشخصيات
الناجحة في عملها لأجد الإجابة على سؤالين هامين :-

- 1- لماذا يكون بعض الناس أكثر نجاحا من البعض الآخر ؟
- 2- لماذا يبدو أن بعض الناس لديهم المعرفة والموهبة التي يحتاجون
إليها ليبلغوا غاية النجاح ولكنهم يعيشون في مستوى أقل بكثير من
المستوى المتوقع أن يكونوا عليه ؟

بدأت بدراسة إدارة الأعمال ، والمبيعات والتسويق ، ثم درست في
لأديان وعلم النفس وعلم الاجتماع وعلم وظائف الأعضاء
الميتافيزيقا والتتويج المغناطيسي ... وحضرت أكثر من 200 حلقة
تربسية ، وقرأت أكثر من 2000 كتاب عن تطور الذات ،
حصلت على 23 دبلوم وثلاث من أعلى الدرجات في مجال الإدارة
والبيع والتسويق والسلوك الإنساني ... وكنت متحمسا لمعرفة السبب
في أن بعض الناس ذوو نجاح عظيم وسعادة ورخاء ،

المقدمة



كانت الساعة قد بلغت السابعة صباحا ، وكان كريم مازال نائما
فنادته والدته قائلة ” استيقظ يا كريم ، يجب أن تذهب إلى
المدرسة “ ففتح كريم عينيه وقال ” أنا لا أريد أن أذهب إلى
المدرسة ، فهناك على الأقل عشرون تلميذا لا يحبونني وعشرة
مدرسين يكرهونني “ ، ثم عاد للنوم مرة أخرى. وذهبت والدته إلى
المطبخ لإعداد الإفطار ، وبعد نصف ساعة لاحظت أن كريم لم يكن
قد نهض بعد من فراشه ، فذهبت ونزعت الغطاء من فوقه وقالت له
” استيقظ يا بني ، ستأخر على المدرسة ويجب أن تذهب في الوقت
المحدد “

ورد كريم قائلا ” لقد قلت لك يا أمي أنا لا أريد الذهاب إلى

الدوافع

“محرك السلوك الإنساني”



المفاتيح العشرة للنجاح

- 1- الدوافع
- 2- الطاقة
- 3- المهارة
- 4- التصور
- 5- الفعل
- 6- التوقعات
- 7- الإلتزام
- 8- المرونة
- 9- الصبر
- 10- الانضباط



الدوافع

محرك السلوك الإنساني

" نصيب الإنسان موجود بين يديه "

فرانسيس بيكون

هل توافق معي على أننا بدون دوافع لا يكون عندنا رغبة في عمل أى شئ ؟

هل تعرف أى شخص نظن أنه كان يشغل وظيفة ممتازة ويتقاضى مرتباً محترماً ولكنه ترك عمله لأنه لم يكن لديه دوافع كافية للعمل ؟

عندما يكون عندك دوافع وبواعث نفسية يكون عندك حماس أكثر وطاقة أكبر ويكون إدراكك أفضل ، بعكس إذا كانت عزيمتك هابطة فلا يكون عندك طاقة وينتج تركيز اهتمامك نحو السلبيات فقط وتكون النتيجة هي التدهور في الأداء. ولكن ما هي الدوافع ؟ ماهو مصدرها ؟ وكيف من الممكن أن يكون لدينا دوافع ؟ والأهم من ذلك كيف نحافظ على بقائها معنا باستمرار ؟ هذا هو موضوع بحثنا في هذا الجزء.

كلمة دافع التي هي بالإنجليزية (موتيناشن - Motivation) جاء مصدرها من الكلمة اللاتينية (ماتيري - Matere) ومعناها

يتحرك ، ويعرف قاموس (ويبستر Webster) كلمة الدوافع بأنها الشئ الذي يدفع الإنسان للتصرف أو الحركة. ولوقمنا بتحليل كلمة (موتيناشن - Motivation) نجد أنها مركبة من كلمتين : (موتينف + اكشن - Motive + Action) يعنى التصرف الناتج عن دافع .

ماهو مصدر الدوافع ؟ ... من أين تأتي الدوافع ؟ قال نيس ويكلى مؤلف كتاب سيكولوجية الدوافع "تحكم قوة رغباتنا في دوافعنا وبالتالي في تصرفاتنا".

دعنى أقص عليك قصة الشاب الذى ذهب إلى أحد حكماء الصين ليتعلم منه سر النجاح ، وسأله "هل تستطيع أن تذكر لى ماهو سر النجاح ؟" ... فرد عليه الحكيم الصينى بهوء وقال له "سر النجاح هو الدوافع" فسأله الشاب "ومن أين تأتي هذه الدوافع ؟" فرد عليه الحكيم الصينى "من رغباتك المشتعلة" وباستغراب سأله الشاب "وكيف يكون عندنا رغبات مشتعلة ؟" ... وهنا استأذن الحكيم الصينى لعدة دقائق وعاد معه وعاء كبير ملى بالماء ، وسأل الشاب "هل أنت متأكد أنك تريد معرفة مصدر الرغبات المشتعلة ؟" .. فأجابته الشاب بلهفة "طبعاً" .. فطلب منه الحكيم أن يقترب من وعاء الماء وينظر فيه ، ونظر الشاب إلى الماء عن قرب وفجأة ضغط الحكيم بكفا يديه على رأس الشاب ووضعها داخل وعاء المياه !! ومرت عدة ثوان ولم يتحرك الشاب ، ثم بدأ يبطيء يخرج رأسه من الماء ، ولما بدأ يشعر بالإختناق بدأ يقاوم بشدة حتى نجح فى تخليص نفسه وأخرج رأسه من الماء ثم نظر إلى الحكيم الصينى وسأله بغضب "ما هذا الذى فعلته ؟" فرد عليه

وهو مازال محتفظاً بهويته وابتسامته سائلاً " ما لذى تعلمته من هذه التجربة ؟ " فقال الشاب " لم أتعلم شيئا " فنظر إليه الحكيم الصيني قائلاً " لا يا بني لقد تعلمت الكثير ، ففي خلال الثواني الأولى أردت أن تخلص نفسك من الماء ولكن دوافعك لم تكن كافية لعمل ذلك ، وبعد ذلك كنت دفنما راغباً في تخليص نفسك فبدأت في التحرك والمقاومة ولكن ببطء حيث أن دوافعك لم تكن قد وصلت بعد لأعلى درجاتها ، وأخيراً أصبح عندك الرغبة المشتعلة لتخليص نفسك ، وعندئذ فقط أنت نجحت لأن لم تكن هناك أى قوة فى استطاعتها أن توقفك " ، ثم أضاف الحكيم الصيني الذى لم تتركه ابتسامته الهادئة " عندما يكون لديك الرغبة المشتعلة للنجاح فلن يستطيع أحد إيقافك " .

نخلص من هذا إلى أن الرغبة هى أول قاعدة للنجاح ، فالرغبة هى غرس البذور فى أرض النجاح ، وسر النجاح هو الرغبة المشتعلة .
لشرح ذلك يجب أن نذكر أنه هناك ثلاثة أنواع من الدوافع :

النوع الأول هو دافع البقاء ،

قال العالم النفساني أبراهام ماسلو " أهم الدوافع للإنسان هو دافع البقاء " .

فدافع البقاء هو الذى يجبر الإنسان على إشباع حاجاته الأساسية مثل الطعام والماء والهواء ، بحيث أنه لو كان هناك نقصاً فى أى من حاجاته الأساسية فهناك دافع أساسى داخل الإنسان يقوم بتبنيه الجهاز العصبي فى المخ بخصوص هذا النقص ، ومع سرعة تحرك الخلايا العصبية ينشط الإنسان جسمانياً ويصبح

عنده الدافع لعمل مايلزم لإشباع هذا النقص ، وعن تحقيق ذلك يعود الجسم لحالته الطبيعية .

وهناك مثال لتوضيح ذلك ، ففي الغابات توجد صفة مشتركة بين الأسد والغزال ، فمع بداية اليوم فى الصباح يأخذ كل منهما فسى الجرى بسرعة ، فالأسد يعلم أنه يجب عليه أن يجرى أسرع من لبطاً غزالاً وإلا فإنه سيموت جوعاً ، والغزال تعلم أنه يجب عليها أن تجرى بسرعة أكبر من أسرع أسد وإلا فإنها ستكون فريسة له ، وحتى إذا لم يكن لذيها الرغبة فى الجرى فلا بد من الجرى وبسرعة محافظة على البقاء .

دعنى أسألك ، أثناء عبورك لأحد الطرق السريعة لمحت فجأة إحدى سيارات النقل تتجه ناحيتك بسرعة فماذا سيكون تصرفك ؟ طبعاً ستجرى بأقصى سرعة ، أليس كذلك ؟ ولو أنك عدت لمنزلك بعد يوم عمل مرهق ، ولم يكن لديك طاقة للقيام بأى شئ ، وقررت الاسترخاء أمام شاشة التلفزيون ، ولكن فجأة سمعت أحد يصرخ قائلاً " حريق ... حريق " فماذا سيكون تصرفك ؟ طبعاً ستغادر المكان بأسرع مايمكن !!! ولكن من أين جئت بهذه الطاقة التى كانت منعومة ؟ الرد أنها أصبحت منقطة وقوية .

وقد حدث أن كنت مرة فى ولاية لويزيانا بأمريكا ألقى محاضرة عن " الدوافع النفسية " وكان الحماس يملأ القاعة والجميع يستمعون بالموضوع ، وفجأة إنطلق جرس إنذار الحريق وتندفع الجميع خارج القاعة للنجاة بحياتهم ، وبعد دقائق قليلة سمعنا صوت أحد المسؤولين عبر مكبرات الصوت يعتذر عن

إطلاق جرس الإنذار عن طريق الخطأ ، وعاد الحاضرون مرة أخرى والإبتسام على وجوههم.

وفي عام 1975 في طريقنا إلى كندا أنا وزوجتي أمال ، وكان معنا 2000 دولار ، وعندما هبطت الطائرة في أوروبا كان أماننا 5 ساعات انتظار فتجولنا في المحلات واشترت ساعتين لي ولزوجتي وكانت قيمتهما 1800 دولار وقالت لي زوجتي " لماذا هذا التهور ؟ كيف سنعيش بـ 200 دولار فقط ؟ " فقلت لها " طبعا هذا مستحيل و لذلك لابد من الحصول على عمل وبسرعة " . وبما إننا كنا متلهفين على النجاح بدافع البقاء وجدنا عمل في أقل من أربعة أيام.

وفي إحدى محاضراتي عن الطاقة سألتني أحد الحاضرين " لو أن شخصا مريضا خرج لثوّه من المستشفى فهل تظن أن دافع البقاء سيكون له أي تأثير عليه ؟ " ... وكان ردي عليه " طبعا بالتأكيد فمثلا عند خروجه من المستشفى لو جرى وراءه كلبا مسعورا سيجرى هذا المريض أسرع من أي بطل من أبطال الجري " !!!

وبناء على ذلك فمهما كانت طريقة حياتك لو كان بقائك مهددا ستصبح يقظا وسيكون حماسك أقوى لاتباع نفسك .
ولك أن تتخيل لو كانت عندك هذا النوع من الحماس دائما فكيف ستكون قوتك وكم من نتائج أفضل ستحقق بناء على ذلك .

النوع الثاني من الدوافع هو الدوافع الخارجية :

هذا النوع من الدوافع يكون مصدره العالم الخارجي ، كمحاضر ممتاز مثلا أو الأصدقاء أو أفراد العائلة أو المجالات أو الكتب أو رؤسائنا في العمل ... الخ . مشكلة الدوافع الخارجية هي أنها تتلاشى بسرعة .

دعني أسألك : هل حدث إنك حضرت أي محاضرة بهدف تنشيط الدوافع النفسية ؟
إذا كانت الإجابة بـ " نعم " ... فكم كان مقدار حماسك بعد أسبوع من المحاضرة ؟ ... وكم كان مقدار هذا الحماس بعد شهر ثم بعد ستة أشهر من المحاضرة ؟ ... بالطبع كانت درجة الحماس في انخفاض ليس كذلك ؟

سؤال آخر : لو أن رئيسك في العمل قبلك بإبتسامه لطيفة ... فهل لهذه المقابلة تأثيرا على يومك في العمل ؟ ... ولو حدث العكس وقبلك بطريقة جافة بدون سلام أو إبتسام فهل لهذا أيضا تأثيرا على يومك ؟ ... بالتأكيد أن ذلك سيؤثر على يومك ومن الممكن أن يؤثر على حالتك النفسية لمدة طويلة .

يعتمد الإنسان للأسف اعتمادا كبيرا على الدوافع الخارجية حتى يشعر بتقدير رؤسائه وأصدقائه وأفراد عائلته ، فنحن دائما نحتاج لرضاء الآخرين ونحب دائما أن نكون مقدرين ونريد أن ينظر الناس إلينا نظرة احترام حتى نشعر بقيمة أنفسنا وقد يكون ذلك سببا في أننا أحيانا نتصرف تصرفات لا تتطبق مع رغباتنا وندلى بأشياء ليس من الضروري أن تكون نابعة من داخلنا .

قال الكاتب الأمريكي بنيامين فرانكلين Benjamin Franklin "نظرات الآخرين لنا هي التي تهدمنا ... ولو كان كل من حولي من العميان ماعدا أنا لما احتجعت لبابا أنفة ولا لحسكن جبل ولا لاثلاث فاعمر".

وقال عالم النفس الأمريكي ويليام جامس "لو انتظرت تقدير الآخرين لواجهت عذابا كبيرا".

عن طريق المحاضرات التي ألقاها لكثير من المؤسسات والشركات حول العالم ومن خلال بعض الأبحاث التي قمت بها اكتشفت أن معظم شركات التأمين تنظم سنويا مسابقات بين مندوبي البيع بها ، فالمندوب الذي يحقق أعلى نسبة مبيعات يفوز برحلة شاملة لجميع التكاليف لشخصين إلى إحدى الجزر الجميلة في العالم. فالمندوب الذي تصل حجم مبيعاته من شهادات التأمين إلى 2000 دولار في الأسبوع ، أى أنه يقوم بعمل مجهود كبير للفوز بجائزة المسابقة فترتفع مبيعاته بنسبة 50% ، ولكن بعد اسبوع من انتهاء المسابقة تنخفض مبيعاته إلى 1500 دولار في الأسبوع !!!

فما السبب ؟ بالرغم من أن المندوب هو نفس المندوب ويعمل لنفس الشركة ويبيع نفس الخدمة في نفس السوق إلا أن الدوافع قد تغيرت وهذه هي مشكلة الدوافع الخارجية حيث يتلاشى تأثيرها بسرعة.

مثال آخر ... بعد تعييني مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة انتظرت أن ألقى التهانى الكثيرة ، وطال انتظاري على غير

ما توقعت ، وجاء رئيسى لزيارتي فى مكتبى ورأى باقة جميلة من الورد فسألنى " ماهذا الورد الجميل ومن الذى ارسله لك ؟ " وقرأ البطاقة الموجودة على باقة الورد وكان مكتوبا عليها " عزيزى ابراهيم ... أجمل التهانى القلبية ... لنا فخورا جدا بنجاحك " وكان التوقيع ابراهيم الفقى !!! .

فسألنى رئيسى وعلى وجهه علامات الدهشة " ماهذا ، هل أنت الذى أرسلت الورد لنفسك ؟ " وكان ردى " طبعاً ... لقد انتظرت أن ألقى باقة من الورد ولما طال انتظاري قررت أن أقوم أنا بهذا العمل حيث أنني لم أجد أحد يقدرنى أكثر منى " . ولدهشنى وصلنى فى اليوم التالى ثلاث باقات من الورد ولكنها فى تلك المرة لم تكن مرسلة منى بل كانت من بعض موظفى الفندق.

قال مارك توين " يمكنك الانتظار متعبا حدوث شئ ما يجعلك نشعر بالرضا تجاه نفسك وعملك ، ولكن يمكنك أن تضمن السعادة إذا أعطيها لنفسك " .

بعد الانتهاء من إحدى محاضراتى فى مونتريال قامت إحدى الحاضرات بالأخذ بهذه النصيحة فى حياتها الخاصة فكانت كلما أنجزت شيئا أو قامت بتحقيق أحد أهدافها تدعو نفسها على العشاء أو تشتترى لنفسها ثيابا جديدة أو تبعث لنفسها بباقات الورد الجميل وكانت بهذه الطريقة تحمسن نفسها وتسجعها باستمرار .

أنت أيضا تستطيع عمل نفس الشيء وستجد فرقا كبيرا فى درجة حماسك .

وقد قال كونفيوشيوس أحد حكماء الصين " ما ينشده الرجل السامى مجده فى نفسه ، وما ينشده الرجل العامى مجده فى الآخرين " .

النوع الثالث من الدوافع هو الدوافع الداخلية :

هذا النوع من الدوافع هو أقواهم وأكثرهم بقاء حيث أنك بالدافع الداخلي تكون موجها عن طريق قواك الداخلية الذاتية التي تقودك لتحقيق نتائج عظيمة.

عندما كنت لمارس لعبة تنس الطاولة كان مدربى مهما جدا بالنسبة لى لدرجة أننى كنت على وشك أن أرفض الاشتراك فى إحدى البطولات لأن مدربى لم يكن قد حضر بعد ، فقد كان جميع الفريق منتظرا فى محطة القطار استعدادا للسفر للاشتراك فى بطولة مصر وكنت أنا فى انتظار وصول المدرب بفارغ الصبر ، ومر الوقت ولم يصل المدرب وكنت على وشك العودة للمنزل لولا أن أحد أصدقائى بالفريق اقترح منى وقال لى " ماذا ستفعل لو أن مدربك توفي فى يوم من الأيام ؟ ... هل ستعزّل اللعبة ؟ " ... فى الحقيقة لم يحدث أننى فكرت فى مثل هذا الظرف من قبل .. ثم أضاف صديقى " أنت بطل ممتاز وفى استطاعتك الاعتماد على نفسك وليس على أى أحد آخر ، لقد تدرّبت بما فيه الكفاية ولياقتك البدنية فى أعلى مستوى ، ويمكنك أن تفوز بالبطولة لنفسك ، خذ التشجيع ممن حولك ، من عائلتك ومدربك حتى لو لم يكونوا حاضرين " .

كان كلامه بمثابة منشط منعش بالنسبة لى وقررت الاشتراك ، ولثناء البطولة كانت لياقتى عالية لأنى قمت بتشجيع نفسى ، وكان حماسى مرتفعا لكسب البطولة لنفسى ولكل من كان يمتنى لى الفوز ، وأيضا لمدربى واعتمدت على نفسى وفزت ببطولة مصر ، واستطعت أن أنجح بنفسى رغم عدم وجود مدربى بجانبى فقد كانت كل القدرات والاستعدادات كامنة فى

داخلى فى انتظار أن أقوم أنا بإخراجها . وهذا مثال لقوة الدوافع الداخلية.

وكمثال آخر ... تلك السيدة التى كانت متزوجة وعندها خمسة أطفال وكانت علاقتها بزوجها على ما يرام حيث أنها كانت تقوم برعايته على أكمل وجه ، وأيضا برعاية الأطفال وشئون المنزل ، ولكن فجأة تركها زوجها وارتبط بامرأة أخرى ، وبدلا من أن تبكى وتحزن على تركه لها قامت بمواجهة التحدى الكبير فبحثت عن عمل وتوجدت فرصة كعاملة نظافة فى فندق صغير ، وفى أقل من خمس سنوات وبمجهودها ودوافعها الداخلية أصبحت المالكة لهذا الفندق.

ويحكى التاريخ قصة هيلين كيلر السيدة الصماء العمياء التى أصبحت من أقوى المعلمات والكاتبات . ولكن قليل من الناس تحدثوا عن أن سولومون وهى التى كانت وراء نجاح هيلين فقد كانت المصاحبة لها ومعلمتها وصديقتها ومصدر إلهامها وظلت معها سنوات طويلة وكانت واثقة من قدرات هيلين ، وبالرغم من أنه لم يكن هناك أى إلزام على " أن " أن تأخذ تلك المسؤولية للصعبة إلا أن إيمانها الشخصى النابع من داخلها هو الذى كان يقودها ، أى أن دوافعها الداخلية هى التى كانت توجهها.

دعنى أسألك هذا السؤال ... لو أنك أردت التدريب فى إحدى النوادى الرياضية والتقت مع أحد أصدقائك ليصحبك إلى هذا التدريب ، وفى آخر لحظة ورغم اتفاقكم ألغى صديقك الموعد ، فهل ستذهب للتدريب بمفردك أم أنك ستقوم أنت الآخر بإلغاء

التدريب ؟ .. دوافعك الداخلية ستقول لك إنك إذا تدربت سيكون جسمك أقوى وصحتك أفضل وسيرتفع مستوى طاقتك وستقولك دوافعك الداخلية للذهاب إلى التدريب مهما حدث سواء بمفردك أو بصحبة الآخرين.

الدوافع الداخلية هي السبب في أن يقوم الشخص العادى بعمل أشياء أعلى من المستوى العادى ويصل إلى نتائج عظيمة .. هي القوى الكامنة وراء نجاح الإنسان .. هي الفرق الذى يوضح التباين فى حياة الأشخاص .. هي القوة التى تدفعك إلى أن تزرع الزهور بنفسك بدلا من أن تنتظر أحدا يقوم بتنظيمها لك .. الدوافع الداخلية هي النور الذى يشع من أنفسنا .. هي المارد النائم بداخلنا فى انتظار أن نوقظه.

وكما قال رالف والدو امرسون "ما يوجد أمامنا وما يوجد خلفنا يعتبر ضئيلا جدا إذا قارنه بما يوجد بداخلنا".

كان الفيلسوف سقراط هو أول من تكلم عن قانون " السببية " من أكثر من ألفين عام ، وفى أيامنا هذه يسميه علماء النفس قانون " السبب والنتيجة " بمعنى أن لكل سبب نتيجة فإذا استطعت تكرار السبب ستحصل لنفس النتيجة فى كل مرة.

والآن أقدم لك نموذج للدوافع فى خمسة خطوات :

أولا : التنفس :

خذ شهيق لغاية العد إلى أربعة ثم زفير أيضا حتى العد إلى أربعة ، تنفس دائما بهذه الطريقة أثناء التجربة.

ثانيا : وضع الجسم :

اجلس أو قف واكتافك مفردة ورأسك مرفوعة.

ثالثا : التأكيد :

ردد فى شرك خمسة مرات رسالة تقول " أنا قوى " ... أعطى هذا التأكيد صوت فى قوة الرعد صاغر من جسمك ، كرر ترديد الرسالة خمسة مرات بصوت عال " أنا قوى ".

رابعا : ربط الاحساسات :

كن واقفا من تأكيداتك واربط شعورك بكل حواسك ، بمعنى أنك لا يجب أن تقول بطريقة ضعيفة " أنا قوى " وأيضا لا تقول " ربما أنا قوى " أو " احتمال أن أكون قوى " ولكن لابد أن تقول " أنا قوى " بقوة مربوطة بأحاسيسك.

خامسا : الرابط :

هل هناك إحدى الأغنيات تذكرك بشخص معين ؟ .. إذا كان الأمر كذلك فهذه الأغنية عبارة عن رابط.

هل حدث إنك رأيت طائرة فخطر على بالك آخر إجازة قمت بها أو أى تجربة أخرى ؟ .. هذا أيضا من الممكن أن يكون رابط.

هل حدث أن نوعا معينا من العطور جعل أحد الأشخاص يخطر على بالك ؟ إذا كان الأمر كذلك فهذا أيضا يعتبر رابط.

فما هو الرابط ؟

إذا شعرت بعاطفة قوية ومزثرة وسمعت فى نفس الوقت أغنية معينة أو مر عليك عامل مؤثر فهذه التجارب سترتبط ببعضها عصبيا . ولإيضاح ذلك تأخذ مثال تجربة العالم الروسى بافلوف الذى كشف أن عملية الربط فى إمكانها أن تثير عمل جسمائى ، فقد كان بافلوف يقوم فى كل مرة بدق الجرس عند تقديم الطعام لكلبه ، وكان من الطبيعى أن يسيل لعاب الكلب عند تقديم الأكل ، وبعد فترة قصيرة تكون ربط عصبى ما بين تقديم الأكل ودق الجرس ، وبعد ذلك تعد أن يدق الجرس بدون أن

درب نفسك على استعمال الرابط عدة مرات يوميا إلى أن يصبح جزءا منك وتعود عليه. من الآن كل الذى يجب عليك عمله لتصل لحالة القوة هذه هو أن تلمس الرابط الخاص بالتجارب التى أدت إلى رفع درجة حماسك.

والآن أقدم لك استراتيجيات الدوافع القوية :

1- قم بشراء نوته مذكرات ودون فيها يوميا على الأقل ثلاث أشياء ناجحة قمت بها فى ذلك اليوم ، وليس من المعقول أن يكون ظنك أنك لم تقم بعمل شئ ناجح على الإطلاق لأنك مازلت تتنفس وبصحة جيدة ، وعندك أفكار مفيدة ولك علاقات. أطلق على هذه النوته " صديقى إلى النجاح " وقرأها من وقت لآخر لأن ذلك سيزيد من حماسك بسرعة.

2- قم بعمل قائمة بالأشياء التى تريد شراءها ، وفى كل مرة تتجز عملا ناجحا اشترى لنفسك شيئا من هذه القائمة. قد يكون العمل الناجح هو صفقة مربحة أو مجاملة لصديق لك أو ضبط لعواطفك عند اللزوم ، قد تكون مكافأتك هى دعوة على العشاء أو شراء كتاب مثلا أو مشاهدة فيلم ما مضحكا .. الخ.

3- قم بعمل شيئا خاصا بك مرة فى الأسبوع ، كسماع موسيقاك المفضلة مثلا أو القيام بتمارين رياضية أو تناول وجبة صحية أو التنزه فى مكان هادئ.

4- تدرب على الرابط ثلاث مرات يوميا وتأكد أن تقوم بعمل ذلك بإحساس وشعور صادق وتأكد إنك تتجح فى كل مرة

يقدم أى طعام للكلب فكانت النتيجة أن سال لعاب الكلب بمجرد سماعه للجرس رغم عدم وجود الطعام .

وقد قمت أنا شخصيا بتجربة مشابهة مع قطتى بيلانكا ، فقد كنت أضع لها بسكويتها المفضل فى علبة صغيرة ، وكنت أهز العلبة فتحدث صوت ، فتأتى القطعة وأقدم لها البسكويت ، وبعد فترة أصبحت تجرى نحوى بمجرد سماع صوت العلبة سواء قدمت لها البسكويت أم لا.

والإنسان يتصرف على نفس النمط .. فالعطور والصور والكلام والحركات من الممكن أن تكون روابط تعيد إلى أذهاننا مواقف معينة وتعيشنا مرة أخرى فى التجارب التى مررنا بها من قبل.

والآن سأقوم بإيقاظ حماسك

عندما تضع يدك على الرابط الذى هو من الممكن أن يكون قبضة يدك مثلا أو أى شئ آخر فأنت بطريقة تلقائية ستبدأ فى التنفس بقوة وسترى نفسك قويا وتحرك جسمك بقوة وستسمع نفسك تقول " أنا قوى " وستشعر بهذا الإحساس بقوة. ولنجرب ذلك معا :

فكر فى تجربة أدت إلى ارتفاع درجة حماسك جدا فى الماضى. تنفس بقوة وأفرد اكتافك وارفع رأسك ، وعندما تكون احساساتك قوية ألمس الرابط المتعلق بهذه التجربة وردد خمس مرات " أنا قوى .. أنا قوى ".

والآن أرفع يدك عن الرابط ثم ألمس الرابط مرة أخرى .. ما الذى تشعر به الآن ؟ .. وما الذى تسمعه بداخلك ؟ .. لو أنك قمت بهذا التدريب بطريقة صحيحة فمن المفروض أن ترتفع درجة حماسك للغاية.

الطاقة

«وقود الحياة»



الدوافع ... محرك السلوك الإنساني

حتى تصبح هذه العملية تلقائية. سر على الدرب خطوة خطوة
هذه حياتك .. تصرف فيها الآن .. استمر في حماسك

وتفكر دائما

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

الطاقة وقود الحياة

" الرجل الحكيم هو الذى يعتبر أن الصحة هي أعظم نعمة للإنسان "

هيو كراتز

عندما تكون على درجة مرتفعة من الحماس ، تكون طاقتك عالية ... أليس كذلك ؟

الدوافع تمكك بالطاقة ، ولكذك دائما فى احتياج إلى شئ بجانب الدوافع لتوليد كمية كبيرة من الطاقة ، وفى هذا الجزء سأرشذك إلى أعظم الوسائل التى تمكك من زيادة طاقتك بطريقة فعالة للغاية.

على مدى أكثر من ثلاثين سنة درست وبحث كيف أن نظام الأكل والشرب والتنفس والرياضة يؤثرون على النجاح.

كنت بطلا لمصر فى تنس الطاولة لسنوات عديدة وملت بلادى مع الفريق القومى فى بطولة العالم بألمانيا عام 1969 .

وكرياضى على مستوى المنافسة الجدية كنت دائما تحت الإشراف المباشر مع دكتور الفريق والمدربين الذين يمدوننى بالنصائح الطبية فكانت عادات صحية سليمة منها أننى رغم سفراتى للخارج ومعيشتى فى المجتمع الغربى لا أتعاطى

الخمور ولا أذخن ولا أسهر ، حتى الشاى والقهوة والمشروبات الغازية لا يوجد لها مكان عندى واعتبرت أن الحياة الصحية السليمة هي أهم أولوياتى.

فى اعتقادى أنه فى الممكن تصنيف الناس إلى ثلاث أنواع :

النوع الأول : هم الناس الناجحون من جميع النواحي... يعملون باجتهاد وأنكياء ويأكلون بطريقة صحية ويمارسون التمرينات الرياضية بانتظام ويخصصون دائما وقتا كافيا لهم ولعائلاتهم ، ويستطيعون أن يعيشوا حياة صحية ومتوازنة.

النوع الثانى : هم الناس الذين يتركز نجاحهم على عملهم وعندهم هدفا رئيسيا فى حياتهم يتلخص فى العمل الدائم باجتهاد والتوسع فى العمل وتكوين الثروات. فحقا إنهم ينجحون ماديا ، ولكن يأتى هذه النجاح على حساب نواح أخرى فى حياتهم .. فمثلا يكون نظام غذائهم غير صحى ، يخنون ، يذمون تناول الشاى والقهوة بشراهة وربما يتعاطون الخمور ومن النادر أن يكون عندهم وقت لممارسة أى تمرينات رياضية ودائما الشكوى أنه لا يوجد وقت لأى شئ آخر سوى العمل وأنهم دائما مشغولين بسبب التزاماتهم فى العمل.

النوع الثالث : هذا النوع من الناس هو الذى يعيش حياته فى حلقة مفرغة فهو يشكل المجموعة التى تبدأ يومها بالسيجارة وفنجان القهوة ثم يدعون حربهم مع حركة المرور ذهابا إلى العمل ويعودون آخر اليوم إلى المنزل لتناول أسرع وجبة من الطعام بصرف النظر عن قيمتها الغذائية ويشاهدون التلفزيون حتى يغلبهم النوم. فهم مع السجارة والقهوة طوال النهار ، ولما يفكرون فى ممارسة أى رياضة ، وبعد كل هذا يذنبون عظيم السئى على طاقتهم الضعيفة وصحتهم المتدهورة.

هذه الأنواع الثلاثة من الناس موجودون في كل مكان في العالم ، لدرجة أن بعض الباحثين في أمريكا وجدوا أن واحد من كل اثنين من الأمريكيان يموتون بمرض من أمراض القلب وواحد من كل ثلاثة يموتون بالسرطان هؤلاء الناس يقعون في مصيدة رفع مستوى حياتهم بدلا من أن يعيشوا فعلا حياتهم ، وقد قال جورج برنارد شو "العقل السليم في الجسم السليم ، فلا بد من رفع مستوى كلاهما حتى تعيش حياة صحية سليمة".

في إحدى محاضراتي تحت موضوع الحياة الصحية السليمة سألت الحاضرين "من منكم يقوم بتربية الكلاب والقطط ؟" وكان من الطبيعي أن يرفع بعض الحاضرون أيديهم ... وقال أحدهم أن عنده كلب ... فسألته "ماذا تطعم هذا الكلب ؟" ... فكان رده "الأكل الخاص بالكلاب" ... فسألته "هل تصطحب كلبك في نزهته اليومية للمشي كل صباح ؟" ... فقال "طبعاً ، ولمدة ساعة كاملة" ... فسألته "هل تقدم له السجائر وتعطيه خسرا ، وتطعمه أى طعاما كان ؟" ... فقال "بالطبع لا" ... فسألته "كم يساوى هذا الكلب ؟" ... فقال "500 دولار" ... ثم سأله "ما هو نظام غذائك كل يوم ؟" ... فقال "أنا لا أتناول وجبة إفطار في الصباح ولكن أكتفى بشرب الكثير من القهوة ، وفي وجبة الغذاء أتناول بعض الساندوتشات بسرعة بسبب إنشغالي الشديد في العمل ، أما في العشاء فأنا أكل أى شئ موجود بالمنزل" ... فسألته "هل تمارس التمارين الرياضية أو هل تزاول أى رياضة ؟" ... فقال "لا ، فليس عندي وقت لذلك" ... وكان آخر سؤال وجهته إليه هو "هل أنت مدخن ؟" ... فقال بحماس "نعم ، أدخن حوالى علبة كاملة من السجائر"

فقلت له "دعنا نحلل هذا الموقف ، أنت تقدم لكتبك الطعام الخاص به الذى يشتمل على العناصر الغذائية التى يحتاجها ، وتواظب على أن قوم بالمشى كل يوم ، ولا يتناول أى مكيفات أو خمور ، وكل ذلك حتى تحافظ عليه ، أما عن نفسك فأنت تدخن علبة كاملة من السجائر يوميا ، ولا تمارس أى رياضة ، وتتناول أى طعام بصرف النظر عن قيمته الغذائية ، وتشرب القهوة بكثرة ، بالرغم من أن جسمك هذا يساوى مليارات من الدولارات " ... فضحك وقال "لذلك أعتقد أننى ساموت قبل كلى".

لنكتشف معا الآن من هم لصوص الطاقة

• أول لصوص الطاقة ... هو عملية الهضم

هل حدث أنك استيقظت صباحا بعد نوم عميق لمدة 6 أو 8 ساعات أو حتى 10 ساعات ومازلت تشعر بالتعب ؟ ... إذا حدث ذلك فأحد الأسباب الرئيسية هو سوء الهضم ... فقد تكون تناولت وجبة دسمة وذبحت للنوم بعدها مباشرة ، ففى هذه الحالة يكون الجسم مستيقظ ومنهمك فى هضم الوجبة الدسمة التى أنهكت بها قواه . ويحدث نفس الشئ عندما تتناول وجبة كبيرة فى الإفطار فإن أكثر من 80% من الدم يتجه للمعدة لمساعدتها على الهضم ، وإذا ما تناولت وجبة أخرى خلال أربع ساعات فأنت تجهد جسمك أكثر من اللازم مما يسبب نقص الطاقة عندك .

• ثانى لصوص الطاقة ... هو التلق :

عندما تشعر بعدم الأمان بالنسبة لأى شئ متعلق بالعمل مثلا أو بالعلاقات الاجتماعية ، وتظل دائم التفكير فى هذا الشئ ... فالذى يحدث هو أن طاقتك الفعلية ستقوم بسلب جزء من الطاقة الجسدية والعاطفية حتى تغذى عملية التفكير ، وبالتالي تشعر أن طاقتك ضعيفة .

• ثالثاً لصوص الطاقة ... هو الإجهاد :
عندما تجهد نفسك أكثر من اللازم ستشعر بالتعب وت شعر بنقص في الطاقة.

كيف يمكن رفع الطاقة عندما ؟

هناك ثلاثة أنواع رئيسية من الطاقة وهى :
الجسمانية والعقلية والعاطفية.

• الطاقة الجسمانية :

فى الحديث عن الطاقة الجسمانية سنتناول التنفس ونظام التغذية والتمرينات الرياضية.

أولاً : التنفس :

التنفس هو أول وأهم خطوة لتوليد الطاقة الجسمانية الكبيرة ، فصحة الجسم تكون على نفس مستوى صحة الخلايا التى يتكون منها ... فمن الممكن أن تظل على قيد الحياة دون تناول أى طعام لمدة أسبوع وبدون تناول الماء لمدة 48 ساعة ، ولكن على أقصى تقدير 5 دقائق بدون أن تتنفس. وكثير من الناس لا يعرف الطريقة الصحيحة للتنفس وأغلب الناس يستخدم أقل من ثلث قدرة الرئتين على التنفس رغم أن الهواء متوافر مجاناً !!! ... وعليك أن تتأكد من أن أى برنامج صحى تتبعه يركز على التنفس بطريقة سليمة. فبرامج تمارين العقل والجسم مثل اليوجا والتأمل والكاراتيه والسباحة يركزون جميعاً على قوة التنفس. فالتنفس بطريقة سليمة ينظف جهاز الجسم بطريقة فعالة بمقدار 15 مرة أكثر من الطريقة العادية. وقد قال فى ذلك دكتور ووبر الحاصل على جائزة نوبل فى علم وظائف الخلايا :

" إن الأكسجين ضرورى لتكون خلايا صحية سليمة وأن نوعية الحياة التى نعيشها بمقدارها نوعية خلايا الجسم " وعلى ذلك فإمداد الجسم

بأقصى كمية من الأكسجين لابد أن تكون هفك الأول لتعيش حياة صحية سليمة ولتولد كمية كبيرة من الطاقة.

وعند الحديث عن التنفس يجب ذكر نوعين من التنفس :

النوع الأول هو التنفس التفرغى :

وهذه الطريقة من التنفس هى التى تتقى خلايا الدم من أية شوائب من الممكن أن تسبب انسدادها. وللوصول لهذه الطريقة من التنفس يمكنك عمل الآتى:

- إستنشق من الأنف حتى العد إلى 4 وإملا الرننين بالهواء.
- احتفظ بالهواء داخل الجسم حتى العد إلى 10.
- فرغ الهواء ببطء من الفم حتى العد إلى 5.
- كرر التمرين بحيث أن تزيد من مدة الاحتفاظ بالهواء داخل الجسم وتقوم بتفريغه دائماً فى نصف المدة .. فمثلاً لو احتفظت بالهواء داخل الجسم حتى العد إلى 12 فعليك القيام بتفريغ الهواء حتى العد إلى 6 .. ولو وصلت حتى العد إلى 16 يجب أن يكون التفريغ حتى العد إلى 8 .. وباستمرار يجب عليك زيادة الوقت بالتدريج وببطء ، وتذكر دائماً أنه لا يوجد حدود بخلاف تلك التى تقرضها أنت على نفسك.

النوع الثانى من التنفس هو لتوليد الطاقة :

- استنشق من الأنف حتى العد إلى 4.
- فرغ الهواء من الفم حتى العد إلى 4 وكذلك تقوم بإطفاء شمعة.
- قم بهذا التمرين 10 مرات.
- يجب عليك ممارسة التمرينات الخاصة بالتنفس التفرغى والتنفس لتوليد الطاقة ثلاث مرات يومياً (فى الصباح ، ومنتصف اليوم وفى المساء) إلى أن يصبح جزء من حياتك

اليومية ولاحظ ارتفاع درجة الطاقة لديك وبما أنك تقوم بالتنفس على أى الأحوال فقم بهذه العملية بطريقة سليمة وتمتع بكمية هائلة من الطاقة.

ثانيا : نظام التغذية :

هل حدث أنك واظبت على نظام تغذية معين لإنقاص أو لزيادة الوزن ؟ .. إذا كانت الإجابة بنعم .. فهل نجح هذا النظام معك ؟

اكتشف الباحثون فى جامعة هارفارد أن 99,9% من نظم التغذية لا يؤدى إلى نتيجة مجدية ، والذين يتبعون هذه النظم لإنقاص الوزن عادة ما يعودون إلى وزنهم الأسمى وأحيانا إلى أكثر من هذا الوزن.

ونظام التغذية (رجيم) يعنى باللغة الإنجليزية Diet ... ولو جزأنا هذه الكلمة نجد أنها مكونة من Die or eat بمعنى كل أو موت ... فانت عندما تتبع نظام تغذية معين تكون النتيجة أن جسمك وعقلك يخافان من فكرة التجويع ، ولهذا السبب هما يتحدان ضدك ، ولذلك تشعر بالجوع بسرعة أكثر .. فبنظام التغذية الذى يهدف لإنقاص الوزن مثلا من الصعب أن تصل إلى النجاح فى الحصول على هذا الهدف وما تحتاجه حقيقة هو النظام السليم لحياتك.

وقد قال مولير * يجب علينا أن نأكل لكي نعيش لا أن نعيش لكي نأكل * ... فكثير من الناس الذين يحضرون محاضراتى الخاصة بالصحة يقولون انهم يحبون الأكل وأنه متعة بالنسبة لهم ... ويكون ردى على هذا هو قول برنارد شو * لا يوجد حب أصدق من حب الطعام ، وغن غفر فيونا بأماننا كل يوم *.

إذا فكرنا أن 70% من الكرة الأرضية عبارة عن مياه ، وأن أكثر من 80% من جسمك عبارة عن ماء .. فماذا تظن أن يكون أهم بند من بنود نظام تغذيتك ؟ .. " الماء طبعاً .. أليس كذلك ؟ " .. وفى الواقع أن الطعام الصحى مثل الخضار والفاكهة يحتوى على نسبة عالية من الماء .. فأتا مثلاً فى وجبة إفطارى أتناول الكثير من الفواكه والعصير المكون من 8 جزارات وتفاحتين ، ولابد أن تحتوى وجبة الغذاء على السلطة المكونة من أنواع كثيرة من الخضراوات ، كذلك وجبة العشاء .. فهذا نظام حياتى .

فيجب عليك أن تختار طريقة صحية للأكل .. فمثلاً تناول كثير من الفواكه عندما تكون المعدة غير مملوءة بعد بالطعام ، و عليك بإضافة السلطات مع وجباتك ، وأيضاً إذا أردت أن تتناول شئ بين الوجبات فمن الأفضل أن يكون هذا الشئ هو الخضار والفاكهة .. وهناك مثل يقول * تفاحة فى اليوم تبعد عنك المرض وزيترة الأطباء * .. ولم أجد مثلاً يقول * إن قطعة من الشيكولاتة فى اليوم تقوم بهذا * !!!

والآن يجب ملاحظة ما يلى :

- يتدهور مستوى طاقة الإنسان إذا لم يتناول كمية كافية من السوائل وأفضل هذه السوائل هى الماء .
- الرغبة فى النوم بعد الظهر وقلة التركيز يكون عادة سببها الجفاف .
- تناول عصائر الفاكهة الطازجة ، وقم بشرب كميات كبيرة من الماء خلال اليوم ، ولا تنتظر إلى أن تصل إلى درجة العطش حيث أن للعطش علامة على الجفاف .. فمن الأحسن دائماً أن يظل كوب الماء قريب من يدك دائماً وتتاوله ببطء .

ثالثاً : التمارين الرياضية :

يربط معظم الناس التمارين الرياضية بالألم وشد العضلات ونمذجها مع إننا من المفروض أن نربط هذه التمرينات بقضاء وقتنا طريفاً وممتعاً.

ومن الطريف أن أحد المشتركين في محاضرة عن نظام الحياة قال لى " يمكننى أن أقوم بعمل أى شئ إلا الرياضة حيث أن آخر مرة جريت فيها كان من السيارة إلى المنزل ، ولم يكن ذلك إلا لأن كلب الجيران كان يجرى ورائى " !!!

وللاستمتاع بالتمارين الرياضية عليك باتباع الآتى :

- اشترك فى نادى رياضى من تلك النوادى التى تهتم بالصحة ، وهناك ستتعرف على شخصيات تشد انتباهك لأنهم يتحدثون دائماً عن التمارين الرياضية ويعيشون حياة صحية سليمة وسيمدونك أنت أيضاً بالطاقة.
- السباحة والمشى من الرياضات الممتازة.
- ابدأ يومك بتمارين التنفس التى ذكرتها من قبل ، وبعد ذلك قم بمزولة تمارين شد العضلات ، وبعد ذلك بالمشى فى المكان ، ثم بعد ذلك بالجري فى المكان ببطء.
- قم بتمارين لتقوية عضلات البطن والصدر والذراعين.
- اجعل للمشى نصيب فى نظام حياتك اليومى حيث أن ذلك لن يزيد عن 15 دقيقة من وقتك من الممكن أن تمارسها فى الطريق العام أو فى مكان مغلق إذا لم يكن الطقس يساعد على ذلك.
- استثمر فى شراء أجهزة التمارين الرياضية مثل جهاز التجديف ، العجلة الثابتة ، والسجادة المتحركة.
- يمكنك ممارسة تمريناتك الرياضية حتى أمام التليفزيون.

بالطبع إذا كان هناك أية مشاكل صحية ، فيجب عليك استشارة طبيبك عن نوع التمرينات المناسبة لحالتك والتى تساعد على نشاطك وزيادة قوة تحملك .
ابدأ من اليوم واهتم بصحتك ، وستلاحظ ارتفاع مستوى طاقتك كل يوم.

الطاقة العقلية :

عندما يكون عندك هدفاً معيناً تريد تحقيقه تكون عادة متحمساً وتولد لديك طاقة عالية جداً .. فتحدد الأهداف والعزم على تحقيقها هما المصدر الأساسى للطاقة العقلية .. فعليك بالبدء فى كتابة أهدافك ، وأكد لنفسك أنك تستطيع تحقيق هذه الأهداف .. وبهذه الطريقة سيرتفع مستوى الطاقة العقلية لديك ، ويجب عليك تدوين هذه التأكيدات وقرأتها يومياً وستكون النتيجة الحتمية هو منك بالطاقة التى تلزمك.

الطاقة العاطفية :

البرامج العقلية الجسدية مثل اليوجا والتأمل والـ " تاى تشى " هى طرق ممتازة لزيادة الطاقة العاطفية ، ومن الممكن أن تحصل على فوائد مماثلة لفوائد هذه البرامج بدون تكاليف ، وذلك بالجلوس فى مكان هادئ ، والتنفس بهدوء ، والإحساس بطريقة التنفس هذه ، وبخيل جسدك سباحاً فى الهواء إلى أعلى وإلى أسفل مع حركة تنفسك ، وفكر فى إنسان تحبه أثناء القيام بذلك ، وستشعر بالهدوء مع ارتفاع فى الطاقة العاطفية.

واليك هذه الوصفة للحصول على الطاقة القصوى :

1- التنفس :

- قم بالتدريب على طريقة التنفس التفرغى 3 مرات يوميا حتى العد إلى 10 فى كل مرة.
- قم التدريب على طريقة التنفس لتوليد الطاقة 3 مرات يوميا حتى العد إلى 10 فى كل مرة.

2- تمارين الصباح :

- أفرد عضلاتك لمدة دقيقتين
- سر فى مكانك لمدة خمس دقائق
- قم بالجري ببطء فى مكانك حتى العد إلى 20
- ثنى الركبتين ثلاث مرات
- تقوية عضلات البطن ثلاث مرات
- الضغط لتقوية عضلات الذراعين والصدر ثلاث مرات

عليك طبعاً باستشارة طبيبك قبل مزاولتك أية برامج للتمارين الرياضية ، وأيضاً عليك بالاستثمار فى شراء أجهزة التمارين الرياضية فهذا نوع من أنواع الاستثمار لمدى الحياة . قم بالتدريب لمدة 20 دقيقة 3 مرات يوميا ، ومن الممكن طبعاً الاشتراك فى أحد النوادي الرياضية المهتمة بالصحة .

بهذه الطريقة ستلاحظ التحسن المستمر فى صحتك وستقابل أشخاصاً يختلفون عن أولئك الذين يشكون من الأمراض باستمرار وستتعرف عليهم وستشاركهم فى أهدافهم الإيجابية .

3- عادات الأكل :

لا يوجد نظام أكل واحد يناسب جميع الأشخاص .. فعليك بالتبكار نظام أكلك المتوازن والخاص بك أنت على أن

يحتوى على كل المواد الغذائية . وفى هذا الخصوص إليك الإرشادات التالية :

- ابدأ يومك بتناول بعض الفواكه .
- تجنب تناول الوجبات الثقيلة أو الدسمة .
- تناول باستمرار السلطة مع الوجبات .
- اجعل تناول الفواكه والخضراوات مصدر لك لسد الجوع بين الوجبات .

4- تجنب الجفاف :

- اجعل كوب الماء قريب من يدك دائماً ، وتناوله من حين إلى آخر .
- تناول الماء قبل الوصول لدرجة العطش لأن العطش علامة الجفاف .
- تناول عصائر الفواكه الطازجة .
- تناول أنواع الطعام التى تحتوى على نسبة عالية من الماء كالخضراوات والفواكه .

5- التأكيدات :

- كرر تأكيداتك عدة مرات خلال اليوم وقل لنفسك :
- أنا فى صحة جيدة وأتمتع بذلك .
- أنا قوى وواثق فى نفسى .
- أنا أقدر نفسى وراض عنها .

تجنب مصاحبة الأشخاص الذين نطلق عليهم لصوص الطاقة وهم دأبى الشكوى لأنهم سيهبطون من عزيمتك ويسرقون طاقتك ، وستجد بالتالى أن مستواك فى هبوط مستمر .

المهارة

”بستان الحكمة“



تجنب العادات السلبية مثل التدخين ، وإدمان القهوة والشاي والخمور لأنهم جميعا يقومون بسرقة الطاقة منك ، وكن دائما على علاقة بالأشخاص الإيجابيين ذو الطاقة العالية لأنهم سيمدونك أنت أيضا بالطاقة. أذهب إلى النوم نصف ساعة قبل ميعادك واستيقظ نصف ساعة قبل ميعادك العادي لمزاولة التمارين الرياضية .

إذا لم تحافظ أنت على جسمك فمن الذي سيحافظ لك عليه ، وبالحصول على الطاقة القصوى بهذه الطريقة ستستمر في الطريق إلى النجاح والسعادة بلا حدود.

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

المهارة

بستان الحكمة

" البحث عن المعرفة هو إحدى الخطط للوصول إلى السعادة والرخاء "

جيم رون

تعطل

محرك البخارة وحاول القبطان عمل كل ما في وسعه لإصلاحه بما في ذلك تعيين أحسن الخبراء في مجال البواخر ، ولكن باءت كل مجهوداته بالفشل . وفي أحد الأيام وأثناء مناقشة القبطان لأحد مساعديه بخصوص نفس المشكلة اقترب منه أحد الأشخاص وقال له " أسف لإزعاجك فانا أرى أن البخارة معطلة منذ 10 أيام ، ومن باب الفضول سألت واحد من طاقم البخارة فقال لي أن المحرك به عطل ويحتاج إلى إصلاح . فهل مازلت في حاجة لأحد يقوم بإصلاحه ؟ " ... وبدون تردد قال القبطان " نعم ، ولماذا تسأل ؟ " ... فرد الرجل قائلا " في إمكانى أن أقوم بإصلاحه " ... وظهرت الدهشة على وجه القبطان حيث أن هذا الشخص لم تكن تبدو عليه أى علامات تدل على أنه خبير بأمور البواخر .. واصطحبه القبطان إلى مكان محرك البخارة وتركه وظل يراقبه

من بعيد .. فأخرج الرجل من جيبه مطرقة صغيرة وبدأ يطرق على المحرك بضربات متنوعة فى أماكن مختلفة ويسمع ، ويقوم بلمس المحرك ثم يقوم بالنظر إلى أماكن مختلفة فى المحرك ، وأخيرا طرق جزء معين فى المحرك وقام بربط مسبار كان غير محكم ولإتدهاش القبطان بدأ محرك البخارة فى العمل مرة أخرى وأصبح القبطان سعيدا جدا ، وسأل الرجل " كيف استطعت عمل ذلك ؟ " .. فرد عليه الرجل بابتسامة وقال " المهارة " .. وناول القبطان ورقة مكتوب عليها رقم واحد فقط " ألف دولار " .. نظر القبطان إلى الورقة وقال له " ألف دولار مقابل عمل لمدة عشر دقائق .. أرجوك أشرح لي هذا ؟ " .. ورد عليه الرجل وقال " بكل سرور " وناولوه ورقة أخرى كتب عليها " دولار واحد مقابل الطرقة على المحرك بالمطرقة و 999 دولار لأثنى عرفت بالتحديد المكان الذى يجب أن أقوم بالطرق عليه فى المحرك "!! من هذا نرى أن مهارة هذا الرجل عادت عليه بألف دولار فى عشر دقائق .

هناك من يقول أنه لا يوجد هناك صلة بين النجاح والمعرفة أو المهارة ، ولكنها فقط مسألة حظ .. وهناك من يقول " إبنى حظ وإلمنى لى البحر " بمعنى إنه إذا كان الحظ حليفى فإبنى ساجد الطريقة التى أنقذ بها حياتى. ولكن دعنى أقول لك " إذا رميتك فى البحر فعلا ولنت لا نستطيع السباحة فأؤكد لك أنك ستكون وجبة شهية للأسماك "!!

هناك قصة عن موظف جديد كان يقف أمام الماكينة التى تقوم بتزيق الأوراق للتخلص منها ، وكان يبدو عليه الحيرة

أنا شخصيا لؤمن بأننا من الممكن أن نتعلم من أى شخص ومن أى شئ فى أى مكان .. فقد تعلمت من المدرسة وظننت أن هذا فيه الكفاية ، ثم تعلمت من الجامعة وظننت أيضا أن هذا فيه الكفاية ، ولكننى اكتشفت أن التعلم هو عملية مستمرة مدى العمر لا تتقف طالما بقينا على قيد الحياة ، وهناك فرصة لمعرفة أكثر ولحياة أفضل كل يوم ، ولذلك فانا لا أهدر أى فرصة تتاح لى لتعلم أى شئ جديد لدرجة إننى تعلمت حتى من سالى (وهو اسم الكلب الصغير الذى أقتنيه) أن أحب بلا شروط وكيف لعب ولتأول كثير من الماء باستمرار .. وتعلمت من برينس و بيانكا (وهما قطط بناتى) كيف أكون مستقلا وأن أخصص وقت للعب والراحة .. وتعلمت الاقتناع من كيكو (ببغاء زوجتى أمال) .. وتعلمت حب الاستطلاع من الزحالف الخمس وهم ما تقوم إبنتى نرمين بتربيتهم .

وتعلمت من الطبيعة أن دوام الحال من المحال ، وأن الأمل دائما موجود فى إشراق الشمس وغدا أفضل .. وتعلمت الكفاح والصبر والعزيمة من النمل الذى لا يتوقف عن العمل .. ودانما أحمل فى جيبى مفكرة صغيرة وقلما لى أكتب أى أفكار جديدة تنفعنى فى أى مكان أكون موجود فيه فى العالم .

هل تعلم أننا فى وقتنا هذا وأكثر من أى وقت مضى لدينا كل السبل والوسائل للحصول على المعرفة .. المحاضرات ، والدراسات الليلية والدراسات بالمراسلة والدراسة الرسمية التى عن طريقها يمكنك الحصول على درجة الدكتوراه .. أى أن الحصول على المعرفة له طرق متعددة ومتنوعة .

دعنى أسألك هذا السؤال: هل عندك سيارة ؟ .. لو كانت الإجابة " بنعم " فهل تنصت إلى راديو السيارة وتسمع بعض الأغاني

والإرتباك .. ومررت إحدى السكرتيرات وسألته " هل تحتاج لأى مساعدة ؟ " .. فرد عليها وقال " نعم .. كيف تعمل هذه الماكينة ؟ " .. قالت له " هذه بسيطة للغاية " وأخذت منه التقرير الهام جدا الذى كان يحمله فى يده وأدخلته فى الماكينة التى بدأت فى تمزيق الورق .. بينما كانت تبدو للدهشة على وجه الموظف الجديد كأنه يشاهد لغزا .. ثم قال للسكرتيرة " أشكرك جدا ، لكن هل فى إمكانك أن تخبرينى من أين تخرج النسخ المصورة من هذا التقرير ؟ " !!

قال المحاضر العالمى والكاتب الأمريكى جيم رون " وجود المعرفة أو انعدامها يمكن أن يشكل مصيرنا "

وقال فرانسين بيكون " المعرفة هى قوة فى حد ذاتها " كلما زادت المعرفة عندك تكون ظاهرا بين الناس ويسألونك عن رأيك فى مشاكلهم وينتظرون منك النصيحة .

قال رالف والدو اميرسون " إذا استطاع الشخص أن يكتب كتابا أحسن مما كتب أو أن يعظ بطريقة أفضل أو حتى أن يصنع مصيدة للفئران أحسن من التى عند جاره ، وبعد ذلك يبنى بيته فى البرارى النائية ، سيتوافد إليه الناس لتلقى المعرفة " .

المعرفة هى قوة ، وبمقدار المعرفة التى لديك ستكون مبدعا وستكون لديك فرصا أكثر لتصبح سعيدا وناجحا .. فبالمعرفة ترتفع درجة ذكائك ويطفح ذهنك لأفق ومجالات جديدة .
المعرفة نوعان : معرفة الشئ أو معرفة المصدر للمعلومات عنه .

العاطفية التي تذكرك بشخص ما جرح قلبك في الماضي ؟ .. وكلما تستمع لهذه الأغنية كلما تتأثر مرة أخرى وإلى أن تصل إلى عمالك تكون قد وصلت إلى حالة اكتئاب ، وإذا ما صادفك أحد الأشخاص وبادر بتحيتك متمنيا لك يوما سعيدا ترد عليه وتنت في حالة عصبية بقولك " أرجوك اتركني في حالي ، فمن أين ستأتي السعادة ؟ "

نحن نقضي في السيارة 700 ساعة في السنة في المتوسط .. نقضيها في حرب مع المرور وسماع أغاني عاطفية حزينة وأخبار كئيبة ، وبدلاً من أن نتمتع بهذا الوقت فإننا نعرض أنفسنا لسيل من الضغوط الخارجية تزود من درجة التوتر لدينا ، ويمكنك استخدام الوقت الذي نقضيه في السيارة بطريقة منتجة .. فإن مقدار الـ 700 ساعة في السنة تكفي لكي تسمع وتتعلم كيف تكون متحمساً ، وكيف يكون لديك طاقة عالية ، وكيف تزيد من نسبة مبيعاتك وتحسن قدرتك في فن الاتصال وتبادل المعلومات ، وكيف تدبر أمورك بطريقة أفضل ، أو كيف تكون أب أو أم أفضل لأطفالك .. حيث أن مقدار الـ 700 ساعة هذه هو كل ما يحتاجه أي شخص للحصول على شهادة في الإدارة .. أي أنك لو قمت بقيادة سيارتك لمدة 10 سنوات فإنه من الممكن أن تحصل على درجة الدكتوراه مجاناً!! أنا شخصياً أحمل دائماً في سيارتي أكثر من 30 برنامج على شرائط كاسيت ، وعندما أقوم بالسفر لأي مكان فإنني أستخدام هذه البرامج في تنقيف نفسي وزيادة المعرفة لدى.

دعني أسألك سؤال آخر .. هل تحب القراءة ؟ .. عندما أسأل هذا السؤال للموجودين في محاضراتي يقول أغلب الناس " نعم " .. وبعدها أسألهم " كم منكم يشتري كتباً ولا يقرأها أبداً ؟ "

وتوضح الإجابة أن هذا يحدث لأكثر من 40% من الحاضرين حيث أنه لا يوجد لديهم وقتاً كافياً لقرائتها.

هناك بحثاً أجرى في أمريكا أظهرت نتيجته أن الشباب في سن المراهقة يقضون حوالي 39 ساعة في الأسبوع أمام التلفزيون بينما يقضي الكبار حوالي 30 ساعة في الأسبوع .. تصور ؟! هذا يعني أن معظم الناس يكون شغلها الشاغل هو مشاهدة برامج التلفزيون ثم بعد ذلك يشتكى الكثير أنهم غير ناجحون ولا يوجد لديهم وقتاً للقراءة .. لو أنك استخدمت هذا الوقت لتتعلم وتتقن مهارات جديدة فمن الممكن أن تصيح غنياً وسعيداً ، حيث أنك في أي عمل تعمله لا يدفع لك صاحب العمل نقوداً مقابل وقتك ، ولكنه يدفع لك ذلك مقابل قيمة وقتك ، لهذا فإن بعض الناس يصل دخلهم إلى ستة أرقام ، وهناك أيضاً من يحصل على الحد الأدنى من الأجور.

في إحدى محاضراتي في لوساوا بكندا قالت لى إحدى الحاضرات " أنا فقدت وظيفتي في مطعم كبير ، العمل في المطاعم عملاً صعباً جداً واعتقد أنه لا يناسبني " .. فسألتها " أين تعلمتي لكي تكوني مؤهلة للعمل في المطاعم ؟ " .. وكان ردها " أنا لم أتعلم فهذا عمل لا يحتاج إلى تعلم ولا يوجد فيه أسرار " .. فسألتها " هل قرأت كتباً في مجال المطاعم ؟ " .. فقالت " لا " .. وسألتها " هل حضرت أي محاضرات خاصة بالمطاعم ؟ " .. فقالت " لا " .. وكانت دهشتي أنها لم تكن تعرف لماذا فصلت من عملها.

في إمكانيك زيادة دخلك بتوسيع دائرة معرفتك ومعلوماتك ، وذلك عن طريق قيمة الخدمات التي يمكنك تقديمها .. أنا شخصياً كنت باستمرار أعمل على رفع مستوى مهاراتي

وتعليمي ولذلك حصلت على 11 ترقية وأصبحت مديرا عاما وتضاعف دخلي 7 مرات في أقل من 8 سنوات.
ينفق معظم الناس نقودا كثيرة على الطعام والشراب بأنواعه وعلى المساجير والسيارات والملابس ، ولكن ليس على عقولهم.

فمن اليوم قم بشراء كاسيتات برامج مفيدة وضعها دائما في سيارتك للحصول على أقصى فائدة من الـ 700 ساعة التي تضيع منك كل سنة .. اقرأ على الأقل لمدة 20 دقيقة في اليوم ..
وهناك حكمة صينية تقول "تعتبر القراءة بالنسبة للعقل كالرياضة بالنسبة للجسم" .. وقال فرانسيس بيكون "القراءة تصح الشخص الضال" وفي رأيي أن الشخص الذي لا يقرأ لا يكون في درجة أعلى من الشخص الذي لا يعرف القراءة .. تعلم كل شيء يتعلق بمجال عملك لتصبح ممتازا في أي شيء تعمله ، عليك بحضور المحاضرات ومشاهدة البرامج التعليمية وسماع شرائط كاسيت تعليمية والقراءة بجميع أنواعها .. ستجد أنك تكون باستمرار أفكارا جديدة وتحصل على معلومات غزيرة . تعلم لغة جديدة .. أنا شخصيا تعلمت أن أتكلم وأقرأ وأكتب بثلاث لغات ، وأقوم بقراءة خمس كتب في الأسبوع ، واستمع على الأقل إلى 10 كاسيتات في الأسبوع .. كل هذا يجعلني على صلة بالعظماء الذين قضوا حياتهم في تأليف الكتب.

قال الفيلسوف الياباني فوشيدو كيندو "اجلس في ضوء الشموع وأمامك كتابا مفتوحا في حوار مع أشخاص من أجيال لم تعاصرهم هي المتعة التي ليس لها ميل " . بعد خمس سنوات من اليوم ستكون

نفس الشخص كما أنت ولكن الشيء الوحيد الذي سيختلف هو الكتب التي ستقوم بقراءتها وكذلك الأشخاص الذين ستقابلهم .

والآن أقدم لك الوصفة التي يمكنك بها الوصول لأعلى درجات المعرفة والمهارة :-

- 1- استثمر في شراء برنامج شرائط كاسيت اليوم وهذا متوافر في كل مكان وأسعاره في متناول اليد .. واسمعه دائما.
- 2- اشترى كتابا لمؤلفك المفضل ، وأقرأ في مجال الأعمال والدوافع والطاقة .. اقرأ على الأقل 20 دقيقة في اليوم ، ويمكنك ترك وجبة الطعام ، ولكن لا تهمل في المداومة على القراءة في الوقت المخصص لذلك.
- 3- أحضر محاضرتين في السنة على الأقل.
- 4- تعلم لغة جديدة .. تعلم كل يوم كلمة جديدة من القاموس ، وفي خلال سنة سيرتفع مستوى معرفتك بدرجة مذهلة.
- 5- اجعل أمامك هدفا أن تصبح ممتازا فيما تقوم بعمله ، وتواجد دائما لأي عمل مناسب .. فالناس الناجحون يعملون باجتهاد على الأقل لمدة تتراوح من 10 إلى 12 ساعة يوميا . وأنت من تلقاء نفسك تعمل لمدة 8 ساعات في اليوم من أجل البقاء ، وأي ساعات إضافية تكون استثمار لمستقبلك.
- 6- استيقظ دائما نصف ساعة مبكرا واستخدم هذا الوقت في ابتكار أفكارا جديدة وأطلق على هذا الوقت "وقت الأفكار" ، ودون كل فكرة جديدة مفيدة تخطر على بالك ، وقم بعمل ملخص يجمع كل هذه الأفكار وابدأ بتنفيذ الأفكار التي تقرّبك من تحقيق أهدافك. وقد قال فيكتور هوجو "من الممكن مقاومة غزو الجيوش ولكن لا يمكن مقاومة أي فكرة أن وقها".

التصور

”الطريق إلى النجاح“



7- احتفظ بمفكرة صغيرة وقلم بجانب سريرك دائما وقم بتدوين
أى فكرة هامة تخطر على بالك لأنها هدية من عقلك الباطن.
8- اسأل نفسك كل يوم " ما الذى يمكن عمله فى هذا اليوم لكى
أحسن من مستوى حياتى "

9- قيل النوم يجب القيام بعمل الآتى :
- أسأل نفسك هل استعملت يومك بطريقة ذكية ؟
- إذا كان فى إمكانك أن تعيش هذا اليوم مرة أخرى .. فما الذى
تقوم بعمله بطريقة مختلفة عما حدث فعلا ؟
- اطلب من عقلك الباطن أن يبحث لك عن طرق جديدة
لتحسين مهارتك.

استخدم هذه الوصفة وستصل لأعلى درجات المعرفة ، واعمل
ما يجب عمله ستجد أنك تتسلق سلم النجاح وتكون ضمن
مجموعة أحسن 3% فى العالم. استمتع بمحاولاتك هذه للوصول
للنجاح وستصل لأحسن حالة من الممكن أن تكون عليها.

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

التصور

الطريق إلى النجاح

" يرى بعض الناس الأشياء كما هي ويتساءلون لماذا .. أما أنا فأنخيل الأشياء التي لم تحدث وأقول لماذا "
 جورج برنارد شو

إنجازات

وإحرازات اليوم هي تخيلات وأحلام الأمس .
 إذا فكرت في ذلك قليلا ونظرت حولك لاحظت المباني الشاهقة والبواخر الضخمة والطائرات ، وإذا لاحظت الأشياء المحيطة بك مثل التليفون والكمبيوتر والفاسكس والتلفزيون وماكينات التصوير والراديو، تجد أن كل ما تتمتع به اليوم كان في يوم من الأيام أحلام وتخيلات لأشخاص آخرين .. فالأحلام هي نقطة البداية لأي نجاح ، وهي العامل الأساسي لأي إنجاز وأجمل شيء في خيالنا وأحلامنا أنها بلا حدود .
 قال جورج برنارد شو " التخيل هو بداية الابتكار "

وقال ألبرت أينشتاين " التخيل أهم من المعرفة "
 وقال فرائسيكس بيكون " التخيل يشكل العالم "

في مقابلة تليفزيونية مع الملاك الأمريكي محمد علي سئل عن الطريقة التي وصل بها إلى درجة الامتياز في الملاكمة .. فكان رده " لقد تعلمت منذ مدة طويلة أن كونه الشخص على درجة عالية من الكفاءة ليس كاف ، ولكن لابد من أن يكون عنده خيال وأحلام " .

كان فريد سميت مؤسس شركة فيديرال إكسبريس تلميذا في جامعة ييل الأمريكية ، وفي إحدى المواد الدراسية طلب من الطلاب عمل مشروع يمثل حلم من أحلامهم .. فكتب فريد سميت خطة مشروع تفصيلي عن إنشاء شركة لتوصيل الطرود لأي مكان في العالم في اليوم التالي لاستلامها . وكان رأى أساتذته أنها فكرة تعبر عن حلم ساذج لن يتحقق ، وقيل له وقتها أنه لن يكون هناك من يحتاج مثل هذه الخدمة أبدا .

وضرب سميت برأيهم عرض الحائط ووضع حلمه موضع التنفيذ ، وبدأ في المشروع ، وكان أول شحنة عبارة عن 8 طرود منهم 4 هو نفسه الذي أرسلهم . وقد خسر في بداية المشروع أموالا كثيرة ، وكان موضع تهكم الناس ، ولكنه كان يؤمن ويتفجع بهذه الفكرة في قرارة نفسه . واستمر في العمل إلى أن أصبح حجم عمل شركة فيديرال إكسبريس اليوم تخطى ملايين الدولارات ، وكل هذا كانت بدايته مجرد حلم .

وأيضا بدأ والت ديزنى بعمل الرسوم المتحركة في بيته وكان مشروعه في البداية مع شريك له ، لكن الشركة سرعان ما فشلت وأعلنت إفلاسها ، ونتيجة لذلك باع ديزنى كل ما يملك واشترى تذكرة لكاليفورنيا ذهاب فقط وتبقى معه بالكاد 40 دولار بالإضافة إلى حلمه ، ثم أنشأ شركة جديدة في كاليفورنيا وواجه عدة عقبات ، وعانى من الإتهام العنصري

مرتين ، وحاول أن يقترض من أصدقائه ، ولكنه فشل عدة مرات ، وبدأ من حوله يسخر منه ، ولكنه لم يستسلم أبداً واستمر في أحلامه ومحاولاته إلى أن أصبح حلمه حقيقة قيمتها اليوم بلايين من الدولارات .. وقد قال هو نفسه فى ذلك " ما تستطيع أن تعلم به تستطيع تحقيقه " .

وقد أجرى الباحثون دراسة على طلاب إحدى الكليات حيث تمت مراقبة الطلاب فى مراحل نومهم المختلفة خلال أجهزة معينة .. ولما دخل الطلبة مرحلة " ريم " من النوم وهى المرحلة التى يحلم فيها الناس ، قاموا بإيقاظ الطلاب من النوم فقد كان مسموح لهم أن يناموا فقط ، ولم يكن مسموحاً لهم أن يحلموا . وبعد أربع ليال أصبح الطلاب على درجة عالية من الاضطراب والتوتر العصبى الشديد ، فأوقف الباحثون التجربة .

وإذا تساءلنا ما الذى أوصلتنا إليه هذه التجربة ، نجد أن الأحلام هامة جداً بالنسبة للإنسان حيث أنها تساعدنا على الاستقرار والآن ، وفى إمكاننا أن نقول أننا نحتاج أيضاً حتى إلى أحلام اليقظة .. فنحن نحتاج تحرير تخيلاتنا من أى قيود لأن الخيال هو بداية كل شئ .

وحدث أن شاهدت أحد البرامج الغربية على شاشة التليفزيون ، وكان موضوعه عن مجموعة من رهبان الصين يجلسون فى حجرة باردة جداً بدون ثياب إلا ملاءة مبللة ملفوفة على أجسامهم 7 مرات ، وعن طريق تخيل وتصور الحرارة التى فى أجسامهم نجحوا فى رفع درجة حرارة الجسم إلى الدرجة التى جفت بها الملاءة .. نعم التخيل له قوة رائعة .

فى محاضراتى عن " السيادة الكاملة للذات " نقوم بتعليم الناس حتى الذين لم يمارسوا فنون الدفاع عن النفس أبداً أن يكونوا قادرين على كسر ألواح من الخشب سمكها حوالى بوصتين ، وذلك فقط من خلال قوة تخيلهم .. فأنا أطلب منهم أن يغمضوا أعينهم ثم أساعدهم على أن يروا لوح الخشب بعقلهم ويرون أيديهم تقوم بكسره نصفين ، وبمجرد ما أن ينجحوا فى أنهم يتصورون هدفهم كم لو كانوا يرونه أمامهم يكونوا قد مشوا بهذه خطوة خطوة فى عملية التكسير ، وبعد ذلك أطلب منهم أن يفتحوا أعينهم ، وبعدما مباشرة يكسرون ألواح الخشب . بما أن كل شئ يحدث دائماً فى العقل أولاً لذلك عندما ترى نفسك ناجحاً وقوياً وتكون قادراً على تحقيق أهدافك وتؤمن بذلك فى قلبك وتشعر بذلك داخل احساساتك سيخلق لك حلمك قوة ذاتية وسيساعدك عقلك الباطن بقدراته التى لا حدود لها على تحقيق أحلامك .

والآن ما هو حلمك ؟

ما هو الشئ الذى تتمناه أكثر من أى شئ آخر فى هذه الدنيا ؟ ربما يكون حلمك هو أن تبدأ عملك الخاص أو أن تسافر حول العالم أو تقوم بتأليف كتاب أو حتى تستطلع إمكانيات اختراع جديد كانت فكرته مختصرة فى رأسك وكنت تقوم دائماً بتأجيل تنفيذ الفكرة .

هذه أفكار عظيمة تموت حتى قبل أن تولد ، وذلك لسببين رئيسيين :

أول شئ يمنع الناس من تحقيق أحلامهم هو ما أطلق عليه " السم الحلو " وقد خطر هذا الاسم فى ذهنى عندما ذهبت إلى

حديقة الحيوانات ، وشاهدت ثعبانا جميلا جدا ، وكتب على اللوحة المثبتة على بيت الثعابين " خطر " .. واندعشت كيف يكون شيئا جميلا بهذا الشكل يحتوى على مثل هذا السم القاتل بداخله.

أما بالنسبة للناس فـ " السم الجميل " لن يأتيهم من أعدائهم حيث انهم يشكون في الآخرين في أن يحاولوا هزمهم ، ولكن العكس هو الصحيح فـ " السم الحلو " يأتي من الناس المحيطون بهم والمهتمون بأحوالهم من أصدقاء أو جيران أو حتى من أفراد العائلة لأنهم سيسببون لهم كل الأسباب التي من أجلها ستقتل أفكارهم ، وكيف انهم سيكونون عرضة للسخرية والاستهزاء لو قاموا بتنفيذها .. كما أن بعض الناس من الممكن أن تنتقد أحلامنا بدافع الغيرة فقط ، وغالبا ما ينتقدون الأحلام بدون وعي استنادا على قيمهم ومعتقداتهم الشخصية بصرف النظر عن قيمنا واعتقاداتنا نحن ، وبالرغم من أن نصائحهم تكون نابعة بصدق من داخلهم إلا أنها من الممكن أن تسبب الكثير من الأذى بالضبط مثل الثعبان الجميل ذو السم القاتل.

الشيء الثاني والعقبة الأساسية التي تمنعك من تحقيق أحلامك هو أنت نفسك .. قال دكتور روبرت شولر في كتابه قوة الأفكار " المكان الوحيد الذي تصح فيه أحلامك مستحيلة هو داخل أذكراك أنت شخصا "

هل تتذكر أى مرة كنت فيها تريد عمل شيئا معينا ، ولكنك قلت لنفسك " لا .. أنا لا أستطيع عمل ذلك " واقتنعت نفسك أن تترك هذا الحلم .. ما الذى يمنعك أو يمنعنى أو يمنع أى شخص من تحقيق الأحلام الذاتية ؟ والإجابة فى كلمتين " منطقة الأمان " .

" منطقة الأمان " عبارة عن الأشياء التي مارسناها لمدة كافية ولمرات عديدة ونشعر بالراحة والأمان عندما نكررهما مرة أخرى ، ولو عندنا فكرة أو حلم سيخرجنا من منطقة الأمان نشعر بالقلق وعدم الراحة ، وسنبحث عن الأسباب التي من أجلها سنتفادى عمل الشئ الجديد ، والناس من الممكن أن تقول لك أن فكرتك لا قيمة لها ، ويعطونك العديد من الأسباب التي من أجلها لن تتجح هذه الفكرة ، ولكنك الوحيد الذى يملك القوة لكى يقبل أو يرفض ما يقال لك.

وقال ويلي جولى فى كتابه بعنوان " تلزمك دقيقة واحدة فقط لتغير حياتك " .. " إذا استطعت تكوين الحلم فى ذهنك وزرعه فى قلبك ، ولا تدع فرصة لشكوكك أن تخمده ، فمن الممكن أن يصبح حلمك حقيقة "

عندما كان عمرى ست سنوات كان لدى حلمين كبيرين: الحلم الأول هو أن أصبح بطل مصر فى لعبة تنس الطاولة ، وكنت أتابع الأخبار يوميا على أمل أن أسمع أى خبر عن دورات فى مدينة الإسكندرية حيث كنت أقيم ، وكنت أشاهد كل بطولة ، وأذهب مبكرا وأظل لأخر دقيقة ، وكنت أراقب أبطال اللعبة فى حركاتهم وتصرفاتهم وطريقة لعب كل منهم وأحلم أن أكون مثلهم . وبعد عدة سنوات قررت الانتظام فى فريق ، وخضعت محاولات تدريبية فى أكثر من 20 نادى رياضى ورفضونى جميعهم . وأخيرا قال لى أحد المدربين " سأدربك ، ولكن بشرط " .. فسألته " وما هو هذا الشرط ؟ " .. فرد وقال " ستتدرب 6 ساعات يوميا لمدة سنة كاملة ، ولن تستترك فى البطولات قبل أن أشعر أنك فعلا مستعدا لذلك " وقبلت الشرط

بدون تردد ، وبدلنا التكريبات العقلية والبدنية ، وبعد 6 شهور فقط قال لي المدرب " الآن سنخوض أول تجربة " وكان قد تبقى في ذلك الموسم دورتين فقط ، ولدهشة الجميع كمسبت المركز الأول في الدوريتين. وفي الموسم التالي أحرزت المركز الأول في جميع الدوريات بما فيهم البطولة القومية ، وأصبحت بطلا لمصر ، وتمتت بلدى فى بطولة العالم بألمانيا الغربية عام 1969 وحقت أول أحلامي لتقتى أننى قادرا على عمل ذلك وفعلا نجحت.

الحلم الثانى هو إننى كنت أريد أن أصبح مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وأن أسافر حول العالم .. وعندما كنت بالمدرسة كان بعض المدرسين يقومون بسؤال التلاميذ عن أمنياتهم فى المستقبل ، وكنت دائما أردد أننى أريد أن أكون مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وضحك الجميع منى فى كل مرة ، وقد حاول كل المحيطين بى أن يهبطوا من عزمى ، ولكنى استمريت فى حلمى. كنت دائما مع أصحابى نقوم باللعب عن طريق عمل تمثيلات نتخيل فيها أننا فى فندق ، وكنت أحتفظ لنفسى دائما بدور المدير العام ، ثم بدأت سرا فى تحضير نفسى لهذا الدور فى الواقع فتعلمت اللغة الإنجليزية والفرنسية والألمانية ، وقرأت فى كل شئ متاح لى يكون متعلق بمجال الفنادق ، وكنت أقضى أوقات كثيرة فى الفنادق الكبيرة أشاهد الناس المترددين عليها والنزلاء وكيف يتصرف الموظفون على اختلاف درجاتهم وطبيعة عملهم وهم منهكون فى العمل. وفى عام 1970 بدأت دراستى بمعهد الفنادق ، ومرت الأيام وهاجرت إلى كندا عام 1978 مع زوجتى أمال ، وفى خلال أربع أيام وجدنا عملا لنا نحن الاثنين ، وكان نصيبى وظيفة غسيل الأطباق ، وكنت أحسن من يغسل الأطباق فى ذلك الفندق!! وفى أحد الأيام طلبنى المدير العام للفندق وأثناء المقابلة فى

مكتبه قلت له " سيدى لدى أخبار سارة ، وأخبار سيئة " .. فقال لى " لنبدأ بالأخبار السارة " .. فقلت له " أنا سأصبح مدير عام " .. قال لى " ممتاز ، وما هى الأخبار السيئة ؟ " .. فقلت له بابتسامة هائلة " سأخذ مكنتك " !!
وانتشر الخبر بسرعة البرق ، وبدأ باقى الموظفون فى السخرية منى والضحك على لأننى أصبحت فى نظرهم مختلا عقليا. وبعد ذلك اشتغلت بجدية كبيرة وبدأت فى دراسة الفنادق بالمعهد الخاص بذلك فى مونتريال ، وداومت على العمل والدراسة ، وقرأت الكثير ، وبدأت الاشتراك فى النشاطات التى كان يشترك فيها كل مدير. وفى عام 1986 أصبحت مديرا عاما لأحد فنادق الخمس نجوم ، وبذلك أكون قد حققت حلمى الثانى .
نعم التخيل قوى ومن الممكن أن تصبح الأحلام حقيقة واقعة.
قالت البيانور روزفلت " يكون المستقبل للذين يؤمنون بمجمال أحلامهم " .. فأبدأ من اليوم بتكوين أو إعادة تكوين أحلامك .. احلم أحلام كبيرة ، وكما قال جونا " لا تحلم أحلام صغيرة ، لأنها ليست لها قوة لدفع الأشخاص "

والآن إليك هذه الطريقة التى توصلك لتطوير قوة أحلامك :

- 1- دون عشرة أشياء تتمنى أن تحققها.
- 2- دونهم بالترتيب حسب أهميتهم لك ، الأكثر أهمية ثم الأقل فالأقل.
- 3- اجلس فى مكان هادئ ومرحبا بحيث لا يزعجك أحد لمدة 15 دقيقة.
- 4- تنفس بارتياح وعمق ، إملا رنتك بالهواء ومع تفرغ الهواء أخرج أى توتر من جسمك.

إجلس في وضع مريح تماما ، و اغمض عينيك وقم بالتركيز على كل جزء من جسمك وتخيل إنك تنزل سلما يحتوى على عشر درجات ، ومع كل درجة تنزلها تشعر بارتياح واسترخاء أكثر . على الدرجة العاشرة اترك نفسك تماما واشعر بالارتياح واطلق أى ثوتر .

- على الدرجة التاسعة اشعر بارتياح أكثر واسترخاء أكثر .
- على الدرجة الثامنة راحتك تزيد أكثر .
- على الدرجة السابعة استرخى أكثر .
- على الدرجة السادسة استرخاء أكثر .
- على الدرجة الخامسة راحة أكثر .
- على الدرجة الرابعة استرخاء أكثر .
- على الدرجة الثالثة راحة أكثر .
- على الدرجة الثانية استرخاء أكثر .
- على الدرجة الأولى فى غاية الارتياح والاسترخاء التام .

تخيل أن أمامك باب .. المس الباب ، افتحه ، لاحظ النور الذى وراءه .. هذا هو نور مستقبلك ، اعبر من خلال الباب وابدأ فى المشى فى حياتك المستقبلية تجاه هدفك ، استمر فى المشى فى خط إبطارك الزمنى إلى أن تصل للمكان والزمان الذى تحقق فيه حلمك . لاحظ أين أنت بالضبط .. من هم الذين حولك .. ماذا ترتدى ، لاحظ كل شئ تراه ، وكل شئ تسمعه ، وعندما تحقق حلمك لاحظ ما الذى تقوله لنفسك بالضبط ، لاحظ احساساتك ، لاحظ تنفسك ، لاحظ الجو المحيط بك ، ولاحظ درجة حرارة الحجر التى أنت بها ، حس بكل شئ ، بكل جوارحك .

والآن كون صورة لنفسك بعدما قمت بتحقيق هدفك .. قم بتكبير هذه الصورة واجعلها قريبة منك أكثر ، وضمف إليها كل اللواتك المفضلة ، قم بإعطاء هذه الصورة شيئا من الطاقة بأن تأخذ نفسا

عميقا ثم تطلق سراح هذا النفس فى الصورة ، وقم بعمل ذلك ثلاث مرات .. انظر إلى الصورة تسبح من فوقك .

والآن اترك صورتك وأنت تحقق حلمك وعد " على خطك الزمنى " للحاضر وانظر لصورتك التى ستكون عليها فى المستقبل وهى الصورة التى تنتظر منك أن تصل إليها . خذ لحظة اشكر فيها عقلك الباطن واشكر الله الذى منك بكل هذه القوة لتحقيق حلمك ، اغمض عينيك وابدأ الآن فى صعود المسلم وفى كل خطوة سيكون عندك طاقة أكبر وثقة أكثر وستشعر بزيادة فى الانتعاش .

- الدرجة الأولى ثقة أكثر .
- الدرجة الثانية قوة أكثر .
- الدرجة الثالثة ثقة أكثر بنفسك وبقدرك على النجاح .
- الدرجة الرابعة طاقة أكثر ويزداد تنفسك قوة .
- الدرجة الخامسة طاقة أكثر .
- الدرجة السادسة ثقة أكثر وقوة أكثر وطاقة أكبر .
- الدرجة السابعة طاقة أكبر وثقة أكثر .
- الدرجة الثامنة طاقة أكبر وقوة .
- الدرجة التاسعة طاقة أكبر وعندما تصل إلى الدرجة العاشرة افتح عينيك وأجلب معك كل المعرفة وكل القوة وكل الثقة التى تحتاجها لتحقيق حلمك .
- أهنئك أنت الآن مررت بتجربة النموذج القوى فى " إيجاد مستقبل إيجابى "

كرر هذا التمرين مع كل حلم من أحلامك ، وقم بالتدريب عليه عدة مرات بقدر المستطاع لأن هذا التدريب من الممكن أن يقوم بعمل المعجزات فى حياتك كما حدث معى أنا شخصيا .

الفعل

”الطريق إلى القوة“



ابدأ اليوم وأحلم أحلام كبيرة.

اقرأ عن سير الناجحين ، وأشعر بنجاحهم ، وتخيل نفسك تحقق إنجازاتهم ، أحذر من لصووص الأحلام ، أحذر " السم الحلو " لا تعطى الفرصة لأى شخص ولا حتى لنفسك أو أى شئ أن يسلبك أو يسرق منك أحلامك .. دع خيالك يسبح على هواه لأن خيالك له القوة التى من الممكن أن تساعدك على تغيير حياتك ، ثق بنفسك وكرر كثيرا " فى استطاعتى أن أنجح .. أنا واثق من قدرتى على النجاح " وستصل بإذن الله لأعلى الدرجات .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

المفتاح الخامس

الفعل

الطريق إلى القوة

" المعرفة وحدها لا تكفي ، لابد أن يصاحبها التطبيق .. والاستعداد
وحده لا يكفي فلا بد من العمل "

جوت

عندما

بدأت أمارس مسئولياتي كمدير عام في أحد الفنادق
الكبيرة في مونتريال بكندا كنت دائما أبحث عن كل
شي جديد في مجال التنمية الشخصية والسلوك الإنساني. وفي
أحد الأيام أرسل لي رئيس الشركة إعلان عن علم جديد اسمه
N.L.P. " البرمجة اللغوية العصبية " واقترح على أن أحضر
ورشة عمل لمدة 3 أيام في نيويورك ، وبدون أي تردد قبلت على
الفور.

كنت متحمسا لأني سأخوض في معرفة هذا العلم الجديد ،
وحضرت ورشة العمل وقضيت أول يوم دون أن أفهم أي شيء ،
وشعرت بخيبة أمل ، وكنت على وشك الرجوع إلى مونتريال
فورا ولكن قبل أن يتمكنني اليأس قررت أن أعطى نفسي فرصة
أخرى فاستمررت في اليوم الثاني وحضرت المحاضرة الأولى

وكانت قوية جدا واستطاع المحاضر في أقل من 30 دقيقة أن
يساعدني على تغيير اعتقاد سلبي كان يلازمي منذ سنوات
وقررت فورا أن أكمل ورشة العمل ، وفعلا استندت جدا
وتغيرت حياتي تماما إلى الأحسن ، فقررت أن أحصل على أي
شهادة ممكنة في هذا العلم حتى أساعد نفسي وأساعد الآخرين
أيضا. وبعد 6 أشهر حصلت على شهادة أول دورة تمهيدية ،
وبعدها على شهادة ممارس ثم معلم ممارس ثم أصبحت مدرب
معتمد واشتملت الممارسة على حوالي 10 سنوات عمل وتدريب.
وبعد 6 أشهر من التخرج قابلت زميلة في مونتريال أنهت نفس
هذه المراحل في نفس الوقت معي وسألتها عن أحوالها ،
وما الذي استفادته بالشهادة التدريبية التي حصلت عليها ؟ ..
فقلت " لقد مررت بتغييرات كثيرة في حياتي وأصبحت بإنهيار
عصبي ولم أقرر بعد ما الذي سافعله بهذه الشهادة "

لنرى معا ما الذي حدث .. لقد قضت هذه الزميلة سنوات عديدة
من حياتها في الدراسة ، وصرفت آلاف الدولارات لكي تصبح
" مدرب معتمد " أي أنها كان لديها المعرفة الكافية لكي تتحكم
في الأحاسيس السلبية ، ولكنها لم تستخدم هذه المعرفة ولم تجني
أية فائدة من حصولها على الشهادة وأصيبت بإنهيار عصبي.
وقد كان لديها كل المعرفة التي تلزمها لإحداث تغيير تام في
حياتها وحياة من تحبهم ، وكان لديها المهارات التي تسمح لها
أن تعيش في مستوى عال ، ولكنها لم تضع هذه المعرفة موضع
التنفيذ والفعل.

من الممكن أن يملك الحماس ، ويكون لديك طاقة عالية ،
وتملك المعرفة والقوة العقلية التي تحتاجها للنجاح .. ولكنك إن

لم تضع كل هذا موضع التنفيذ ، ستكون كل هذه المهارات بلا قيمة لها .

قال جيم رون في كتاب 7 طرق للسعادة والرخاء " المعرفة بدون التنفيذ يحكمها أن تؤدي إلى الفشل والإحباط "

دعني أسألك الآن سؤالاً .. هل تعرف شخصاً تعتقد أنه يعلم بالضبط ما الذي يفعله لتغيير حياته ويعرف أيضاً متى يقوم بهذا العمل ، ولكنه لا يستطيع أن يفعل أى شيء ؟ .. هل تعرف أى شخص على درجة عالية من التعليم ولديه كل ما يحتاجه لكى يحيا حياة أفضل ، ولكنه يجلس بدون عمل ؟

وبالعكس .. هل تعرف أى شخص على درجة متواضعة من التعليم أو ربما لم يحصل على أى شهادات ، ولكنه ناجح جداً ؟ .. الفرق موجود فى كلمة واحدة وهى " الفعل "

قال سقراط " امر الآلام لدى الناس أن يكون عندهم معرفة غزيرة ولكنهم لا يتصرفون "

وقال كونفوشيوس " الرجل السامى يتواضع فى كلمة ، ويكثر فى الفعل "

كان والدى يقول لى دائماً " الحكمة أن تعرف ما الذى تفعله ، والمهارة أن تعرف كيف تفعله ، والنجاح هو أن تفعله " .

عندما كنت أمارس لعبة تنس الطاولة كنت دائماً أسأل مدربين عن تفاصيل كثيرة خاصة باللاعبين القدامى وعن أبطال العالم ، وفى يوم استاء مدربين من كثرة أسئلتى وقال لى " لو ظللت أحدثك عن تنس الطاولة مدة طويلة ، هل هذا سيجعلك لاعباً ممتازاً ؟ .. ولو ظللت أحدثك عن تاريخ اللعبة ، هل تظن أن هذا

سيساعدك حتى تفوز بالبطولة القومية ؟ " .. فكان ردى " بالطبع لا ، ولكن هذا سيعطينى معلومات عن اللعبة " .. فكان رد المدرب أنه مقتنع ومقدر تعطشى للمعرفة ، ولكنه ركز على أنه من المهم أن أضغ المعرفة محل الفعل ، وأن أنترب بانتظام وجدية دائمة حتى أكون لاعباً متكاملًا .. وطلب منى عدم التماذى فى هذه الأسئلة حتى نستمر فى التمرين بجدية .

والآن أوجه لك نفس السؤال .. لو حدثك مثلاً عن السباحة فهل هذا سيجعل منك سباحاً أفضل ؟ .. بالطبع لا حيث إنك تحتاج للتدريب وتحتاج للتنفيذ .. وهناك حكمة صينية تقول " أنا أسمع وأنى ، أرى وأتذكر ، أفعل وأفهم " ولو طبقنا هذه الحكمة نجد أن جامعة بيل فى أمريكا أجرت بحثاً كانت نتيجته إننا نتذكر 10% أو أقل من الذى نسمعه و 25% من الذى نراه و 90% من الذى نعمله .

سنل رئيس شركة ناجحة فى مرة عن الذى يحتاجه أى شخص لكى ينجح ويصل للقمّة .. وكان رده " مادمت مقتنعاً بالفكرة التى فى ذهنك قم بتنفيذها فوراً "

وقد قال جيمى كارتر رئيس الولايات المتحدة السابق " من الممكن أن استيقظ فى التاسعة صباحاً وأكون مسرّحاً أو استيقظ فى السادسة صباحاً وأكون رئيساً للولايات المتحدة "

وفى إحدى المحاضرات التى كنت ألقاها فى مونتريال قمت بتشجيع الحاضرين على أن يطبقوا الذى تعلموه ويبدعون فى التنفيذ .. وأخرجت من جيبي ورقة فئة العشرين دولار ، وسألتهم من منكم يحب أن يأخذ هذه النقود ؟ .. ورفع جميع الحاضرون أيديهم ماعداً إحدى السيدات فى حوالى الأربعين من

عمرها التي وقفت وسارت تجاهي بسرعة وخطفت النقود وعادت إلى مكانها والجميع ينظر إليها باندهاش .. وكان تعليقى الوحيد أن هذا هو المقصود بالتنفيذ والفاعل .. ومنذ تلك المرة لم استعمل هذا المثال أبدا !!

قال بنيامين فرانكلين " من عاش على الأمل فقط مات صائما "

إن يبدأ الإنسان بالأمل والحلم فهذا شيئا جميلا ، ولكن إذا حلمت فلا بد من التنفيذ وبلا تردد .. فالمعرفة والأمل شيان جميلان ، ولكنهما لا يكفيان وحدهما . وللأسف يعيش أغلب الناس حياة بعيدة كل البعد عن قدراتهم الشخصية الحقيقية ويشغلون بأعمال لا يحبونها ويستمررون فى علاقات تسبب لهم الآلام وبدلا من البحث عن حل لمشاكلهم يداومون فقط على الشكوى.

هناك سببان يمنعان الناس من أن يضعوا إمكانياتهم موضع الفاعل .

السبب الأول هو الخوف .. فالخوف هو العدو الرئيسى للإنسان والعقبة الأولى التى تمنع الناس من التصرف لتحقيق أحلامهم .. وهناك أربعة أنواع من الخوف :

النوع الأول هو الخوف من الفشل .. فلو أن شخصا كان قد مر بتجربة فاشلة فحتمًا سيتقاعى أن يكرر نفس التجربة خوفا من عدم النجاح ، ومن الممكن لهذا الشخص أن يتبرمج فى سن مبكرة على ألا يجازف بأى مغامرة أخرى ، وربما إنه قد عاش طوال حياته من الصغر ولاحظ أن والده يعمل بنفس الوظيفة طوال حياته ويكرر نفس العمل كل يوم ، ومن الجائز أن يكون والده قد نصحه بأن يحذو حذوه حتى لا يتعرض للفشل.

النوع الثانى هو الخوف من عدم التقبل .. وهذا النوع يكون سببا فى أن الأشخاص يتقاعون إحداث أى تغييرات فى حياتهم من الممكن أن تكون نتيجتها الرفض وعدم التقبل .. وكمثال على ذلك أن طلبت منى مرة إحدى السيدات أن أساعدها على التوقف عن التدخين ونجحت فعلا فى ذلك ، وكانت مسرورة أنها أقلعت عن هذه العادة السيئة . وبعد 6 أشهر اتصلت بى وطلبت مقابلتى مرة أخرى ، وفى خلال المقابلة ذكرت لى أنها بعد ما توقفت عن التدخين واجهت مشكلة أخرى كبيرة وهى أن معظم أصدقائها كانوا من المدخنين الذين بدعوا فى تقاديبها واليعد عنها فشعرت أنها غير مرغوب فيها معهم ، فقررت أن تعود للتدخين مرة أخرى حتى تظل متقبلة بين أصدقائها .. فأخذت فى علاجها من هذا النوع من الخوف فزادت تقبها بنفسها وبدأت تقتنع أنه من الممكن أن تقلع عن التدخين وتظل فى نفس الوقت بين أصدقائها ، واقتنعت إنهم لو رفضوا قبولها بينهم فهم ليسوا بالأصدقاء الحقيقيين .. وبمجرد مازال عنها هذا النوع من الخوف أقلعت عن التدخين تماما.

النوع الثالث هو الخوف من المجهول .. الخوف من المجهول يمكنه أن يمنعنا من التصرف ، ولتوضيح ذلك إليك هذا المثال : فقد جاعنى رجل يشكو من مشكلة كانت تسبب له ارتباكاً والما شديدا فقد كان معروض عليه عقدا للعمل فى فرنسا لمدة سنتين ، ولكنه فى ذلك الوقت لم يكن قد عاش فى أى مكان آخر خارج مونتريل بكندا .. فسألته " ما هو أسوأ شئ من الممكن أن يحدث لو أنك عشت هناك " .. فكان رده " أنه من الممكن إلغاء العقد بعد 6 أشهر " .. فسألته " ما هى أفضل النتائج التى من الممكن أن تحدث لو قبلت هذا العرض " .. وكان رده " أنه من الممكن

أن يزور كثيرا من الدول في أوروبا بخلاف تجوله في فرنسا نفسها بالإضافة إلى العائد المادي المغزى ثم بعد انتهاء مدة العقد يعود إلى مونتريال ويبدأ عمله الخاص " .. وبعد العلاج اقتنع وقرر أن يقبل العقد وسافر فعلا إلى فرنسا .. والذي حدث في حالة هذا الرجل هو أننا أوجدنا نموذجا إيجابيا للمستقبل كان التركيز فيه على المزايا وكانت عوامل القبول أكثر كثيرا من عوامل الرفض ، وقضى مدة العقد مع أسرته وتمتع بكل لحظة فيها ، وعاد وبدأ عمله الخاص في مونتريال .

النوع الرابع هو الخوف من النجاح .. من الممكن طبعاً أن تدش إذا ما خاف الناس من النجاح ، ولكن هذا النوع موجود فعلاً عند بعض الناس وفي قرارة أنفسهم يعتقدون أن النجاح معناه الألام والطلاق والغش والوحدة .. ولتوضيح ذلك إليك هذا المثال: ففي عام 1996 كنت في إحدى البلاد العربية وتوجهت بإحدى سيارات التاكسي لإلقاء إحدى المحاضرات ، وكان سائق التاكسي في الأربعينات من عمره . وفي الطريق مرت بجنازة سيارة مرسيدس كبيرة ، فما كان من سائق التاكسي إلا أن قال " جميع ملاك مثل هذه السيارات لصوص حيث أنهم يقومون بعمل أى شئ من أجل النقود " .. فسألته " ألا تحب أن تمتلك مثل هذه السيارة في يوم من الأيام ؟ " .. فظهر لي نظرة وكأنني قمت بإهانتته وقال لي " أنا لا أريد أن أكون لصاً فأنا سعيداً بحالتي هذه " .. كان هذا الرجل يعتقد أن النجاح معناه عدم الأمانة فقرر البعد تماماً عن النجاح . والخوف من النجاح من الممكن أن يكون سبباً في أن يقتل الشخص من قيمة نفسه .. فبعض الناس لا يستطيعون أن يتخيلوا أنفسهم وهم أثرياء ، وعندما يكسبون أكثر من المعتاد فهم يهيمون بنجاحهم ويكونوا عرضة لإتفاق هذه النقود بإسراف وتبذير .. وعلى ذلك فالخوف من النجاح من الممكن أن يمنع الناس من تنفيذ أفكارهم .

السبب الثاني الذي يمنع الناس من التصرف هو المماطلة .. فبعضنا يأخذ في تأجيل الواجبات التي من المفروض أن يقوم بها ويظل يؤجلها إلى اليوم التالي ، والأسبوع الذي يليه وهكذا .. فلو كان عندك هدفاً تترقب تحقيقه ، وفي نفس الوقت تشعر أن هناك شئ ما يمنعك من التصرف فابحث عن السبب الحقيقي وراء عدم أخذك في التنفيذ واسأل نفسك :

- ما الذي يمنعني من التصرف ؟
 - ما هو أسوأ شئ من الممكن أن يحدث لو تصرفت فعلاً ؟
 - ما هو أفضل شئ من الممكن أن يحدث لو تصرفت فعلاً ؟
- والآن حاول أن تتذكر كم من المرات واجهت مواقف صعبة في حياتك واستطعت أن تتخطاها .

وفي البرمجة اللغوية العصبية نقول " ليس هناك فشل ، ولكن هناك فقط خيرات " .

وفي مقالة في جريدة وول ستريت قال المحرر " لا تنزعج من الفشل ، ولكن أولى بك أن تعلق على القوي التي تضع منك حين لا تحاول حتى أن تجربها " .

وهناك حكمة يابانية تقول " إذا وقعت سبع موات هفث غثابة " . وقد أجرى أحد الصحفيين مقابلة مع رجل أعمال ناجح وسأله " ما هو سر نجاحك ؟ " .. فرد رجل الأعمال وقال " كلمتين .. قرارات سليمة " .. فسأله الصحفي " ولك كيف يمكننا أن نأخذ قرارات سليمة ؟ " .. فرد عليه رجل الأعمال وقال " كلمة واحدة .. الخبرة " .. فسأله الصحفي " وكيف يمكننا أن نكتسب الخبرة ؟ " .. فرد عليه رجل الأعمال وقال " كلمتين .. قرارات سليمة " .

وهناك حكمة صينية تقول " القرار السليم يأتي بعد الخبرة التي تأتي من القرار السيئ "

فليس من المهم كم من المرات تكون قد فشلت في الماضي أو كم من المرات تكون وقعت ، ولكن المهم هو التصرف الآن والاستفادة من أي فشل يكون قد حدث لنا في الماضي .. فالماضي هو الكنز الذي يحتوى على الحكمة والقوة فيجب أن نتعلم من أي فشل نكون قد مررت به ولا تجعله مثل اللوحة التي كتب عليها " قف " .. فأبداً بالتصرف من اليوم مهما كان كلام الناس أو مهما كانت أفعالهم وعليك أن تعطى اهتماماً أقل لما يقولونه واهتماماً أكثر لتحقيق أحلامك.

وقد قالت هيلين كيلر " الحياة هي مغامرة ذات مخاطر أو هي لا شئنا على الإطلاق "

فعليك أن تجمع حماسك وتتصرف الآن ولتحقيق ذلك يجب عليك أن تخطط .. فقد فشل أناس كثيرون لأنهم لم يضعوا خطة واضحة لتحقيق أهدافهم.

وقال مؤلف كتاب فلسفة الانضباط " التصرف بدون خطة هو سبب كل فشل "

فلا تسمح لأي شخص يقف في طريقك وخذ في اعتبارك والت ديزنى الذي فصلوه من جريدة كان يعمل بها بحجة أنه لم يكن مبتكراً !! ومدرس توماس إيدسون قال عنه " إنه تلميذ غبي ولن يتعلم شئنا أبداً " !! وألبرت أينشتاين الذي لم يبدأ في الكلام حتى سن 4 سنوات ، ولم يبدأ في القراءة حتى سن 7 سنوات ، وقد قال

عنه مدرسه أنه تقدمه العلمى بطئ وإنه غير اجتماعى وعنده أحلام ساذجة.

وأنا شخصياً قال عنى أحد مدربي تنس الطولة أنني لن أتقدم في هذه اللعبة أبداً ومن الأفضل أن أبداً في ممارسة لعبة أخرى .. وقد طرئى صاحب أحد المطاعم فى مونتريال وقال أنني لن أفلح فى مجال الفنادق .. ومع ذلك فقد أصبحت بطل مصر فى تنس الطولة ، وأيضاً وصلت لمركز مدير عام لكبر الفنادق فى العالم .. فعليك أن تبدأ من اليوم مهما كانت الأحوال.

وقد قال دكتور روبرت سكولر مؤلف كتاب الاحتمالات الناجحة " لن تنجح أبداً إذا لم تبدأ أبداً ولا تجعل أى مشكلة تكون حجة لعدم التصرف .. فبعد العاصفة تطلع الشمس .. والإشراق يأتي دائماً بعد الظلام ، والشتاء يتحول دائماً إلى صيف "

والآن إليك هذه الطريقة للوصول إلى التنفيذ السليم :

- 1- اكتب 3 أهداف تريد تحقيقهم.
- 2- ضع خطة لكل واحدة من هذه الأهداف.
- 3- كون إيجابياً بالضرورة والسرعة.
- 4- ابدأ حالاً فى التنفيذ.
- 5- أكد لنفسك يومياً أنك قادر على تحقيق أهدافك.
- 6- استعمل قاعدة الـ " 10 سنتيمترات " ، تصرف فوراً وتقدم على الأقل لمسافة 10 سنتيمترات تجاه هدفك كل يوم.
- 7- تصرف وكأنك قد نجحت فعلاً.
- 8- لا تقارن نفسك بأى شخص آخر ، ولكن قارن نفسك بما كنت فيه من قبل وما الذى سيكون عليه فى المستقبل.

التوقف

”الطريق إلى الواقع“



9- ركز على النتائج وليس على الخطوات ، وتصرف الآن. اليوم عليك بإجراء المحادثة التليفونية التي تريد عملها ، لا تقم بها غدا أو بعد غد ، اليوم قل للشخص الذي تحبه أنك تحبه ، لن تستطيع تقدير ما يمكنك عمله بدون أن تقوم بالتجربة .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

التوقعات

الطريق إلى الواقع

"نحن الآن حيث أحضرنا الأفكار.. وسنكون غدا حيث تأخذنا

الأفكار"

جيمس آلان

دق جرس التليفون والجميع نيام في منتصف الليل واستيقظت سعاد فجأة من النوم مذعورة ولخدت في البكاء وهي تقول " هذا التليفون من المؤكد إنه بخصوص والدي سوف يخبروني الآن بأنه قد توفي فمن المؤكد أن هذا التليفون يحمل أخبارا مؤلمة أنا لا أستطيع أن أرد على هذه المكالمة " .. وأخذت تبكي بعصبية ، واستيقظ الجميع يتساءلون ما الخبر ، وأخيرا تناول زوجها سماعة التليفون واكتشف إنها مكالمة بالخطأ ولم يكونوا هم المقصودين بهذه المكالمة.

والآن .. هل حدث أن مررت بمنزل هذه التجربة ؟ ماذا يحدث لو كنت تقود سيارتك في طريقك إلى العمل وفجأة لاحظت أن سيارة الشرطة تتبعك في نفس الطريق ؟ ما الذي ستوقعه ؟ .. وبعد أن تضرب أخماسا في أسداس وربما يرتفع عندك ضغط الدم تلاحظ أن سيارة الشرطة مررت بجانبك في طريقها إلى مكان آخر.

وما الذي يحدث لو إنك وصلت إلى مكان عملك وأبلغك أحد زملائك أن رئيسك في العمل طلب مقابلتك ، ما الذي ستوقعه ؟ ربما تتوقع أنه سيقوم بفصلك من العمل ويكون في الواقع يريد دعوتك على العشاء.

في إحدى محاضراتي سألت الحاضرين ما هو الذي يخطر ببالهم لأول وهلة عندما يستيقظون على جرس التليفون في منتصف الليل ؟ وكان رد البعض " قطعاً لقد توفي والدي " والبعض الآخر قال " أن ابني محجوز في قسم الشرطة " وإحدى السيدات قالت " أن ابنتي في أواخر شهور الحمل وربما قد حدث لها شيء مؤلم " .. وكان الحاضرون أكثر من خمسمائة شخص لم يتوقع أحدا منهم أن تكون المكالمة بطريق الخطأ أو إنها تحمل أخبارا سارة.

في إحدى المرات كنت في عطلة في ولاية ميامي في أمريكا وكان معي زوجتي وبناتي ، وخلال العطلة كان الشيء الذي يستحوذ على تفكيرى هو أن اللصوص سوف يسرقون بيتنا في مونتريال ، ودامت العطلة أربعة أيام وعددت إلى مونتريال ، أتدري ما الذي حدث ؟ .. نعم بالضبط لقد سرق اللصوص بيتنا فعلاً.

هناك بعض الناس يكونون خبراء في التفكير في كل شيء سيئ ومؤلم ودائما يتوقعون أن هذا هو ما سيحدث في كل الأحوال. وكما قال الكاتب الرومانى " ماذا يحدث لو أن السماء سقطت علينا "

السرقه وقد حدث فعلا أنه عندما كبر أولادها قضوا وقتا في السجن بتهمة سرقة إحدى السيارات ، وقد صرحوا بأن والديهم كانت دائما تتردد أنهم في يوم من الأيام سيكون مصيرهم السجن!!

كان لي أحد الأصدقاء يعمل مديرا عاما في أحد الفنادق الكبيرة وقد حدث أن فقد وظيفته ولما سألته عما حدث فعلا كان جوابه " أنا كنت أتوقع ذلك ، ولكنها كانت فقط مسألة وقت بالنسبة لي " .. ولنا شخصا كنت أتوقع أن أكون مديرا عاما ولأنتى توقعت ذلك بكل ثقة وإيمان حدث ذلك فعلا.

حدث مرة أن أخبرني أحد الأصدقاء بأنه يشعر بالصداع في كل يوم في تمام الساعة الرابعة ، وقد وعدته أن يتقابل معى في الساعة الثالثة ونصف وانتظرت لأرى ما الذى سيحدث له ، وبعد خمس دقائق من لقائنا بدأ يقول " أنا أشعر بأن الصداع بدأ يهاجمنى .. فعلا أنا أشعر أنه سينتابنى فى أى دقيقة ، إن هذا يحدث لى بنفس الطريقة فى كل يوم فى نفس الوقت !!!

هناك من يقول " كيف أتوقع أى شئ سار من هذه الحياة ؟ فإنا أعمل بجهد كبير كل يوم وعندى خمسة أطفال وعندى مشاكل فى العمل والمنزل لدرجة أننى لا أستطيع دفع كل المستحقات الشهرية وأكون محظوظا لو استطعت بالكاد أن أحافظ على ما هو عندى فعلا ، وبعد هذا تريدى أن أتوقع الخير .. أنت قطعاً تمزح " !!

بالطبع كل منا يمكنه أن يفكر بنفس الطريقة حتى أنه من الممكن تأليف كتاب عن كل ما يحدث خطأ فى هذه الحياة ويسبب لنا المشاكل ونسأل كيف لن هذه الدنيا ليست عادلة بالنسبة لنا ، ولكن فى نفس الوقت الذى يندب البعض حظهم لما يذالونه فى هذه الدنيا هناك أشخاص آخرون يعيشون أحلامهم ويتوقعون

من المهم أن تعرف إنه من الممكن أن تكون مستلثا بالحماس والطاقة وتكون لديك مهارات عديدة وتضع كل هذا موضع التنفيذ عقليا وفعليا ولكن إذا لم تتوقع النجاح فستفشل ، فإن كل الناجحون فى الحياة يجمعهم شئ واحد وهو ترقب أحسن ما فى الحياة ومهما حدث لهم فإنهم يتوقعون النجاح أكثر من أى شئ آخر .. فالتوقع مثل السيارة بالضبط التى تأخذك إلى المكان الذى تريد الذهاب إليه وكما قال الحكيم كونفوشيوس " ما أنت عليه اليوم هو نتيجة كل أفكارك "

والآن إليك هذا السؤال .. هل تعتقد فى توارد الأفكار ؟ هل حدث إليك فكرت فى شخص ما وفى نفس اللحظة وجدته يتصل بك تليفونيا ؟ أو هل توقعت شيئا ثم حدث هذا الشئ بالفعل كمثلا أن تجد مكانا لركن سيارتك فى شارع غاية فى الازدحام ؟ لو حدث ذلك فأنت قد مررت بتجربة " قانون التوقعات " وهذا القانون يقول " كل ما توقعه بثقة تامة سيحدث فى حياتك فعلا " .

ونحن نعلم من خلال علم الميتافيزيقا - أن العقل كالمنطيس يجذب إليه الناس والمواقف والظروف خالات أفكار متشابهة .. فعندما نفكر بطريقة إيجابية تجذب إلينا المواقف الإيجابية والعكس يحدث عندما نفكر بطريقة سلبية فإننا نجذب قطعاً إلينا المواقف السلبية ، وفى هذا قال هوراس " نحن غالبا غصص على ما نتوقه " وقد حدث ذلك لجراح المخ الشهير دكتور ديفيد كوسين فقد توقع إنه سيموت بسرطان المخ وقد حدث ذلك فعلا وأيضا أن توقعت إحدى الأمهات أن أولادها سيدخلون السجن بتهمة

النجاح دائما وينجحون بالفعل .. عليك أن تفكر ولو للحظة في كل الناجحين العظام الذين واجهوا عقبات كبيرة ولكنهم توقعوا النجاح وفعلوا نجحوا ، وعندما يعيش الناس حياتهم بطريقة تعسة فإن ذلك يكون بسبب توقعاتهم بأن أشياء سلبية ستحدث لهم وفعلوا هذا ما يجنونه في هذه الحياة.

وقال دكتور نورمان فينسين بيل في كتابه " التفكير الإيجابي " إنه من الممكن أن توقع أحسن الأشياء لأنفسنا رغم الظروف السيئة ولكن الواقع الدش هو أننا حين نبحث ونتوقع شيئا جيدا فإننا غالبا ما نحده .

وفي كتابه " بهجة العمل " قال دنيس واتلى " التوقعات السلبية ينتج عنها حظا سيئا " .

يركز الأشخاص التمساء على فشلهم ونقاط الضعف فيهم ، أما السعداء فإنهم يركزون على نقاط القوة فيهم وقدراتهم على الابتكار فمهما كانت توقعاتك سواء سلبية أو إيجابية فإنها ستحدد مصيرك ، وهناك حكمة تقول " نحن ننسب في تكوين وتوكم حاجز الأثرة لم نشكو من عدم القدرة على الرؤية " ، فنحن نتوقع الفشل وعندما نحصل عليه نشكو ونندب حظنا .. فإنك عندما تبرمج عقلك على توقعات إيجابية ستبدأ في طريقك لاستخدام حقيقة قدراتك ويكون في إمكانك أن تحقق أحلامك . وفي كتابه " العقل والجسد " قال الدكتور مصطفى محمود " على طريق النجاح نواجه ما نتوقعه " .

العقل الباطن لا يفرق بين الحقيقة وغير الحقيقة ولا يعقل الاثبات وهو يقوم بعمل ما تمليه أنت عليه فإذا قلت لنفسك " أنا أستطيع أن أقوم بعمل ذلك " أو إذا قلت لنفسك " أنا لا أستطيع عمل ذلك " فإن ما تقوله لعقلك الباطن هو الذي سيحدث فعلا .

والآن إليك هذه الوصفة للوصول للتوقعات الإيجابية:

1- عندما تشعر أنك تقول لنفسك أشياء سلبية عليك أن تنتبه فوراً وتأمّر عقلك الباطن بالإلغاء .. " أى إلغاء هذه الأشياء السلبية " .

2- عليك بتغيير السلبيات إلى إيجابيات فإذا سمعت نفسك تقول " أنا لا أستطيع عمل ذلك وأتني لن أنجح " عليك بتبديل هذه الرسالة إلى " أنا أستطيع عمل ذلك وسأنجح ، وإذا كان من الممكن لأي شخص آخر أن ينجح في ذلك فأنا بالمثل يمكنني النجاح " .

3- قم بالتصرف فوراً تبعاً لخطةك واحذر الرسائل والإشارات السلبية التي يتلقاها عقلك الباطن من أصدقائك وأفراد عائلتك والمحيطين بك ، ولا تسمح لأي شخص أن يبرمج لك توقعاتك بطريقة سلبية .

4- ابدأ يومك بتوقعات إيجابية وقل لنفسك " أنا أتوقع أن يكون اليوم يوماً ممتازاً إن شاء الله " .. وتوَق بأن شيئاً جيداً سيحدث لك .

5- توقع الخير وأحسن ما في الناس وأحسن ما في المواقف وأحسن ما في الحياة .

الالتزام

”مُنْزُور الاجتاز“



التوقعات ... الطريق إلى الواقع

ابتداءً من اليوم ابرقع بتوقعاتك وكن دائماً متفانل... قالت هيلين كيلر " التفاؤل هو الإيمان الذي يقود إلى النجاح " وهناك الحديث الشريف الذي يقول " نفاءلوا باخو تجدوه " فركز طاقك على النتائج الإيجابية التي ستحصل عليها.

وتذكر دائماً :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

الإلتزام بذور الإنجاز

"يفشل الناس أحيانا، وليس ذلك بسبب نقص القدرات، ولكن بسبب نقص في الإلتزام"

زيج زيجلار

كان هناك طفلا في العاشرة من عمره فقد ساقه اليسرى في حادث سيارة وأصبح كل أفراد العائلة في حالة حزن على ما حدث له وكان أصدقاءه ومدرسه في المدرسة يعاملونه بطريقة مختلفة لأنه معوق، فقرر الطفل ترك المدرسة وإكمال دراسته بالمنزل. وكان الطفل مولعا بالسباحة وفي أحد الأيام عندما كان يسير على ضفة النيل بالقاهرة لاحظ أن هناك مجموعة من المعوقين يتكربون على السباحة في ناد خاص لهذه اللعبة، وبالحديث معهم اتضح أنهم يشتركون في مسابقات سباحة للمعوقين، وبدون تردد انضم لهذا الفريق وبدأ معهم في التدريب، وفي عام 1978 حصل على الميدالية الذهبية وأصبح من أبطال مصر للسباحة، وعاد تحمسه المتأجج للعودة إلى المدرسة وحصل على درجات ممتازة وبدأ أيضا في ممارسة رياضات أخرى للمعوقين. وفي عام 1980 اشترك في

الأولمبيات الخاصة بالمعوقين وكان مندهشا لمستوى المهارات التي وصل إليها المتسابقون الآخرون. وفي عام 1981 حدثت نقطة تحول في حياة هذا الشاب فقد قرر أن يعبر بحر المانش "القتال الإنجليزي" ونصح من حوله بعدم القيام بهذه الخطوة لأن درجة الحرارة كانت 3 درجات فقط وهناك تيار قوى في هذه المنطقة مما يشكل خطورة كبيرة عليه وقال له النقاد أن المسافة لعبور القنال تتعدى الـ 30 كيلومتر، وأن كثيرا من الأبطال الذين كانوا في أتم صحة قد فشلوا في عبور هذه المسافة وقيل له أيضا أنه مازال صغير السن ووزنه أقل من 60 كيلو جرام وأنه معوق وإنهم لا يعتقدون أن في استطاعته عبور المانش وأن هذا مستحيل.

ولكن الشاب لم يعبا برأيهم بل عاهد نفسه على أن ينجح في محاولته للعبور. وفي يوم من الأيام عرض عليه أن يشترك في سباق لعبور القنال الإنجليزي "المانش" بشرط أن يتحمل هو جميع المصاريف وبدون تردد وافق على الفور. وفي عام 1982 بدأ في فترة تدريب لمدة 6 أشهر ثم دخل تجربة التأهل للسباق وكانت أحدى سرعة مطلوبة هي 3,5 كيلو متر/ ساعة، ورغم أن سرعة الشاب كانت فقط ثلاث كيلو مترات في الساعة إلا أنه أقتنع اللجنة المسؤولة بقبوله للاشتراك.

وأخيرا سافر إلى إنجلترا وبدأ في التدريب المكثف لمدة أربع ساعات يوميا وكان كل شيء على ما يرام حتى قبل السباق بيومين، فقد أحس بألم شديد في أذنه، واكتشف الطبيب أن هناك كيسا دهنيا ملتهبا في أذنه ولا يستطيع الاشتراك في السباق، وطلب الشاب من الطبيب أن يستأصل الكيس الدهني، وفعلت إزالة بعملية جراحية وطلب الطبيب من الشاب أن يلتزم بالراحة لمدة أسبوع على الأقل مما يعني أنه لن يشترك في السباق، وشعر الشاب بأن حلم حياته على وشك الانهيار،

ونصحه من حوله بأن يلتزم بنصائح الطبيب وأن ينتظر حتى السباق التالي ولكن الشاب قرر بإصرار أن يشترك في السباق مهما كانت النتيجة وقامت اللجنة المشرفة على السباق بتعيين حكم خاص لمراقبة حالة الشاب خلال السباق. وبدأ الشاب عام 1982 رحلة مصيره على شاطئ دوفر في إنجلترا وبعد 12 ساعة و 39 دقيقة وصل للشاطئ الفرنسي، وبإنجازه لهذا النجاح رغم الحالة الشرسية للمياه والمتاعب الكثيرة التي واجهته كان هو أسرع من أي سباح آخر حتى الذين في أعلى لياقة وتمام الصحة والجسم وأصبح بذلك أول شخص معوق يعبر المانش وبعد أن فاز بهذا السباق قال " أنا الآن أتسلى مع أي سباحا آخر بل أي شخص آخر وأستطيع أن أقوم بأي عمل يقوم به أي شخص آخر وفي استطاعتي أن أنجزه حتى بطريقة أفضل "

إذا معنا النظر في قصة هذا الشاب فإننا نجد أن اعتقاده القوى ورغبته وتعمده كانوا أقوى من العوائق والموانع والتعليقات السلبية التي واجهته، وإنه بذلك قد أعطى الأمل للملايين من الأشخاص المعوقين وأكد لهم أنه في استطاعتهم أيضا أن يحققوا أهدافهم. هذا الشاب هو خالد حسان البطل المصري الذي ساعدته قوة التزامه على أن يحقق حلم حياته.

عندما كان والت ديزنى يخطط لإنشاء مركز إيبكوت واجهه صعوبات لتمويل المشروع لدرجة أن 300 بنك قاموا برفض المشروع إلى أن قبل أحد البنوك أن يمول هذا المشروع وأصبح مركز إيبكوت حقيقة واقعة بعد أن كان مجرد حلم، وذلك بسبب الالتزام القوى لوالث ديزنى.

وأيضاً نجد أن توماس إيدسون قد فشل أكثر من 10,000 مرة قبل أن يصل لاختراع المصباح الكهربائي وقد حاول الجميع أن يهبطوا من عزمته وقالوا له أنه فاشل كبير ومن الأفضل أن

يصرف النظر عن هذا الموضوع، وكان رده دائماً أنه لم يفشل بل أنه اكتشف 9999 طريقة غير ناجحة لاختراع المصباح الكهربائي وأنه لم ييأس لأن كل خطوة يقوم بإلغائها هي عبارة عن خطوة للأمام وإنه بقوة الالتزام استطاع أن يحقق حلمه الذي يستفيد العالم كله منه في وقتنا هذا.

وهناك أيضاً قصة كولونيل ساندروز مؤسس شركات دجاج كنتاكي الذي كان قد أحيل إلى المعاش في سن 63 سنة ولم يكن يملك الكثير من المال وأستلم أول شيك من معاش الحكومة بمبلغ 93 دولار، ولكنه رفض أن يعيش على أية مساعدة اجتماعية وكان لديه طريقة خاصة لإعداد الدجاج وكان يحبها كثير من الناس المحيطين به، وحاول بيع هذه الطريقة لبعض ملاك المطاعم مقابل نسبة من الربح ولكنه رفض من 1007 مطعم إلى أن قبل أحد المطاعم أن يجرب هذه الطريقة وأصبحت هذه هي البداية لنجاح كبير لكولونيل ساندروز وأصبحت مطاعم كنتاكي منتشرة في أرجاء العالم وكان ذلك نتيجة لتعمده والتزامه الذين كانا أقوى من أي فشل.

هناك شاب فقد وظيفته وأرسل بالبريد أكثر من ألفي طلب لوظائف حول العالم ولكنهم قوبلوا جميعهم بالرفض ولكنه لم ييأس ثم أرسل ألفي طلب آخرين بالبريد ومرة أخرى رفض طلبه من جميع الشركات وأخيراً جاءه عرض للعمل في مصلحة البريد!! وقيل له يوماً أن طريقته في الالتزام هي الطريقة التي من الممكن أن تكون سبب نجاحه في العمل في المصلحة.

سنل مندوب تأمين ناجح في عمله ويصل دخله إلى أكثر من 600,000 دولار سنوياً من موظف جديد عنده " متى تقصد

الأمل في عميل من الممكن أن يشتري منك بوليصة التأمين ولكنه من النوع الصعب الاقتناع ويرفض جميع المحاولات؟" وكان رد المندوب المخضرم " هذا يعتمد على من منا سيتوفى قبل الآخر !!"

من الممكن أن تكون درجة حماسك عالية جدا وتكون طاقتك كبيرة وتكون لديك المعلومات الوفيرة ويكون هدفك محدد وواضح ويكون حلمك به مستمرا ليلا نهارا وتضع حلمك هذا موضع التنفيذ وأيضا تتوقع الإيجابيات لتحقيق هذا الحلم ، ولكن إذا لم يكن عندك القدر الكافي من الالتزام لمواجهة العقبات والموانع فإنك ستفشل. فإن كثيرا من الوظائف يتم فقدانها وكثيرا من الشركات تغلق أبوابها وكثيرا من العلاقات الزوجية تهدم وذلك كله بسبب عدم وجود الالتزام.

قال راي كروك الرئيس السابق لسلسلة مطاعم ماكنونالد " استمر دائما ، لا يوجد في العالم شيئا يمكنه أن يحل محل الإصرار ، والموهبة وحدها لا تكفي فهناك كم كبير من الفاشلين من ذوي المواهب ، والذكاء وحده لا يكفي فلكثير من الأذكاء لم ينجحوا من وراء ذكائهم ، والتعليم وحده لا يكفي فالعالم مليء بالمعلمين عديمي الجدوى ، ولكن الإصرار والتصميم قادران على كل شيء ."

كل العظماء الناجحون كان عندهم أسبابا كثيرة للترجيع ، وواجهوا عقبات كثيرة وهبوط في العزيمة وحتى حالات من الإفلاس ولكنهم لم يستسلموا ولم يتركوا أحلامهم وكتاتوا مقتنعون بأن تجربة واحدة لا تكفي فكرسوا حياتهم لأحلامهم.

قال ويليام شكسبير " جاهد لأخر نفس في حياتك "

فما هو الالتزام ؟

الالتزام هو القوة التي تدفعنا لنستمر حتى بالرغم من الظروف الصعبة ، وهو القوة الدافعة التي تقودنا لإنجاز أعمالا عظيمة. الالتزام هو الدافع الذي يجعل كل المهمات يصرون على تعليم أطفالهن المشي. وهو تعهد قوى لتغيير الأشياء العادية لتصبح أشياء معتادة ، وهو الشيء الذي يجعلك تسير مسافات طويلة حتى تحت هطول الأمطار ، وهو الذي يخرج من داخلك جميع القدرات الكامنة ويجعلها تحت تصرفك ، وبقوة الالتزام فإنك لن تتراجع وكلما خضت تجربة ستفتح لديك الفرص الأكثر والأكبر للنجاح.

قال دكتور روبرت شولر في كتابه قوة الأفكار " أبذل قصارى جهديك وابدأ صغيرا ولكن فكر على مستوى كبير ، عليك باجتهاد العواقب ، واستمر كل ما عندك ، وكن دائما مستعدا للتصرف ، وتوقع العقبات ولكن لا تسمح لها بمنعك من التقدم ."

عندما كنت أمارس لعبة تنس الطاولة لم يكن لكسب كل شوط في المباريات ولكني كنت أكسب المباراة. أعظم لاعبي كرة السلة يسجلون 50% فقط من رمياتهم ، وأحسن فرق كرة القدم تظل تجرى وتواطىء على التمرين على أمل أن يحققوا هدفا أو هدفين في المباراة نفسها.

سئلت في مقابلة تليفزيونية في لويزيانا في أمريكا " متى يمكن أن تعتبر شخصا ما قد فشل ؟ " وكان ردي " عندما يكون عنده

حلم قوى ودرس الكثير من العلوم وأنفق الكثير من المال والوقت والجهد لتحسين مهاراته ووضع حلمه موضع التنفيذ ولكنه توقف عن المحاولات لسبب ما .

هناك مثل قديم يقول "الشاحجون لا يراجعون والمراجعون لا ينجحون" فإنيك لن تفشل إلا إذا توقفت عن المحاولة .. فمفتاح النجاح ببساطة هو " لا تيأس " .. والآن إليك هذا السؤال : كم من المرات كان لديك أحلاما وتخليت عنها بسبب الظروف ؟ ألم يحن الوقت لتطلق سراح القوى الكامنة المحبوسة داخلك ؟ ألم يحن الوقت أن تعيش أحلامك ؟

الزم نفسك لتحقيق أحلامك ، أعطها كل ما تملك مهما قال من حولك من أصدقاء أو أقارب ، وقم بتوجيه طاقتك لتحقيق أهدافك ، وعلى الطريق للنجاح ستقابل الكثير من التحديات فعليك بمواجهتها جميعا تجاهلها ولا تعطيها أى اعتبار وتغلب عليها واستمر وتذكر دائما أن الإصرار يقضى على المقاومة. المغنية الأمريكية دوروثى فيلد كان لها أغنية قديمة جميلة تقول كلماتها " أرفع نفسك من الأرض انفض نفسك من التربة وأبدا مرة أخرى من جديد "

والآن إليك هذه الوصفة للوصول إلى درجة الالتزام القوى :

- 1- عاهد نفسك أن تكون شخصا أفضل ضمن أفراد العائلة - دون 3 أشياء يمكنك بها أن تحسن علاقتك بأفراد عائلتك وعاهد نفسك على أن تقوم بتكرارها يوميا .
- قم بضم من تحبهم وقربهم إليك وعبر عن حبك لهم .

- ادعهم على العشاء أو حتى نزهة فى إحدى الحدائق أو حتى فى الهواء الطلق .
- ساعد فى أعمال البيت حتى بغسيل المواعين أو تجهيز الفراش .
- أظهر لكل فرد فى العائلة أنك تخاف عليه بالفعل وإنك ملتزم .

إذا قمت بكل هذه النقاط ستجعل كل من حولك سعداء وانت نفسك ستكون أسعد من أى وقت مضى .

2- الزم تجاه عملك

- دون على الأقل 3 أشياء يمكنك عن طريقها تحسين مستوى عملك وعاهد نفسك على أن تلتزم بأدائها .
- ابتعد عن اللغو والأحاديث السلبية عن أى شخص .
- كن دائما متواجدا ومستعدا لمساعدة الآخرين .
- نظف مكتبك دائما واجعله منظما .
- اذهب لعملك مبكرا وكن آخر شخصا يترك العمل .
- أظهر للجميع أنك تهتم بهم وأنك تهتم بعملك .

3- الزم نفسك أن تكون مجاملا

- اكتب قائمة بتاريخ ميلاد أفراد عائلتك ، أصدقاءك وزملائك فى العمل وابعث لهم بكروت تذكارية أو اتصل بهم تليفونيا بهذه المناسبة أو قم بدعوتهم إلى العشاء .
- الزم نفسك بأن تقوم بعمل أشياء ولو بسيطة لإسعاد من حولك .

4- الزم نفسك بتحقيق أهدافك

- ركز على النتائج وليس على النشاط ذاته أو النكسات .
- الزم نفسك أن تكون بصحة جيدة ، وتناول طعاما صحيا ، واشرب الكثير من الماء ، وقم بأداء التمرينات

المرونة

«قوة الليونة»



الرياضية يوميا و عليك بالمداومة لزيارة الطبيب في أوقات متقاربة وحافظ على وزنك المثالي وابتعد عن أى عادة سيئة.

5- الزم نفسك أن تكون أفضل في كل شئ تقوم بعمله

- احضر محاضرتين في السنة على الأقل.
- واغلب على القراءة لمدة 20 دقيقة على الأقل يوميا.
- واغلب على أن تكون دائما في محيط الأشخاص الإيجابيين والناجحين.

6- الزم نفسك بمساعد الغير

- مد يد المساعدة دائما.
- قم بالتصدق على الفقراء.
- قم بإعطاء ما يفيد عن حاجتك إلى الأشخاص المحتاجون لها فعلا.
- الزم نفسك بعبادة الله ، وقم بتأدية صلواتك وأطلب من الله المساعدة وستكون من أسعد ما يمكن.

وتذكر دائما :

- عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
- عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
- عش بالحب ، عش بالكفاح ،
- وقدر قيمة الحياة.

المرونة

قوة الليونة

" الحكمة هي التجربة مضافا إليها التأمل "

أرسطو تلسي

كان

هناك ذبابة تحاول الخروج من نافذة مغلقة وظلمت تحوم وتدور من اليمين إلى اليسار ، ومن أعلى إلى أسفل إلى أن نفذت كل طاقتها وماتت ، وكان بالقرب منها بابا مفتوح ولكنها حتى لم تحاول أن تبحث عن طريقة أخرى للخروج وأصررت على طريقة واحدة مرة وراء الأخرى إلى أن ماتت ، وكان في استطاعتها أن تخرج من هذا المأزق لو إنها فقط حاولت.

وهناك بحثا تم إجراؤه على الفئران لمعرفة قدرتهم على التصرف فوضعوا فأرا في مئادة وفي آخرها قطعة من الجبن وبدأ الفأر يبحث ويبحث وفي كل مرة يجرب طريقا مختلفا إلى أن وصل أخيرا للقطعة الجبن وكلها . واستمرت التجربة وغير القائمون عليها المكان الذي توضع فيه قطعة الجبن وأعادوا الفأر مرة أخرى للمئادة من مكان بداية مختلف ، وطبعاً جرى

الفأر للمكان السابق الذي وجد فيه قطعة الجبن في المرة الأولى ولكنه لم يجد شيئاً ، وظل يبحث عنها في كل مكان مجرباً طرقاً أخرى للوصول إليها إلى أن حصل عليها في النهاية بسبب المرونة التي يمتاز بها .

هل هناك اختلاف بين سلوك الذبابة وسلوك الفأر ؟ طبعاً هناك اختلاف .. فالذبابة كانت تصر على الخروج من النافذة ولكن لم يكن لديها المرونة الكافية لتبحث عن مخرج آخر ، والفأر كان أيضاً مصراً على إيجاد قطعة الجبن ولكنه كان في غاية المرونة حيث أنه في كل مرة واجه فيها أي عقبة أو فشل كان يقف لعدة ثوانٍ ويغير خطته ويتصرف بسرعة وبالتالي نال مكافأته وحصل على قطعة الجبن في النهاية.

من الممكن أن تكون متحمساً جداً وتكون طاقتك كبيرة للغاية ولديك مهارات عديدة وتتصرف عقلياً وجسدياً طبقاً لكل ذلك ويكون عندك الإصرار التام ولكن إذا لم يكن لديك مرونة واستعداد لتغيير خطتك في كل مرة تواجه فيها التحديات والمصاعب فمن الممكن أن تفشل كما حدث بالضبط للذبابة.

في كتابه " عظمة الذات " قال تشارلز جيفينس " تكرر نفس الحوادث التي لا تؤدي إلى النجاح لن يفر من النتيجة مهما تعددت هذه الحوادث " أي أنه من الممكن أن تفشل الأعمال وتنتهي العلاقات وتعلن الشركات إفلاسها ويفقد الناس السيطرة على أحاسيسهم لأنهم يحاولون تكرار الأشياء التي لم تنفع من قبل ، وبعض الناس يخرجون من علاقة سينة فقط ليقعوا في علاقة سينة أخرى مثلها بالضبط أو أن يترك أحد الأشخاص إحدى

الوظائف غير المغرية ليلتحق بأخرى لا تختلف عنها كثيرا ، فالمرونة هي واحدة من المفاتيح الأساسية للنجاح.

ويرجع سر نجاح اليابانيون إلى قدرتهم على التلاؤم السريع مع الغير ، ودائما يحسنون من إنجازاتهم .. فاليابانيون عندهم إيمان شديد بثلاث كلمات ويعيشون بهم ويطبّقونهم في حياتهم اليومية: الكلمة الأولى هي كونيشوا ومعناها " أهلا " وبها يحيون بعضهم البعض ، وبها أيضا يحيون أى شخص غريب يقابله ويضيفون إلى ذلك الابتسامة الدائمة.

الكلمة الثانية هي اريجاتو ومعناها " شكرا " وذلك لأنهم يقدرّون الآخرين ويشكرونهم.

الكلمة الثالثة هي كيزن ومعناها " التحسين المستمر " ذلك لأنهم يحسنون من كل شيء يقومون بعمله ويعملوه أحسن من أى شخص آخر.

فالمرونة والتأقلم يقربونك أكثر من تحقيق أهدافك ، فتقاند الطائرة يكون دائما مستعدا لتعديل مساره طوال الرحلة إلى أن يصل إلى غايته في النهاية.

وقد قال دينيس ولتى في كتابه " متعة العمل " " أن العلماء لا يعرفون على وجه التحديد ما الذى حدث للديناصور ، ولكنهم متفقون على إنه لم تستطع التأقلم مع تغيرات البيئة من حوله ، بعكس ما يقولون عن وحيد القرن " الخرتيت " من إنه موجود معنا من حوالي 7 ملايين من السنين وذلك بسبب قدراته المتنازلة على التأقلم والتعامل مع الفسور .

هناك افتراضا في البرمجة اللغوية العصبية يقول " أن المرونة هي التحكم .. فالشخص الأكثر مرونة في أسلوبه يكون تحكمه في الأشياء أكثر " .

وفى كتابه " عشر مفاتيح للقوة الشخصية " قال برلين تراسى " أن غاين في المائة مما نفعله سيغير فى مدة خمس سنوات من اليوم " .. وقال أيضا " يأتى للشخص فى المتوسط أربع فرص سنويا على الأقل ، فإذا كان ذو مرونة كافية وينهز هذه الفرص سيكون من الأثرياء " .. وكما ذكرنا عن توماس انيسون فإنه قد فشل 9999 مرة قبل اكتشافه للمصباح الكهربائى وكان فى كل مرة يجرب طريقة جديدة إلى أن وصل لهدفه ونفس الشيء حدث بالنسبة لوالث ديزنى و كولونيل ساندروز وكل العظماء .

وهناك قصة عن المرونة تحكى عن أحد صيادى السمك الذى كان يصطاد وكلما تخرج له سمكة صغيرة كان يحتفظ بها وفى كل مرة تخرج سمكة كبيرة كان يلقي بها فى البحر مرة أخرى ، فاقترّب منه أحد الأشخاص وسأله وقد غلب عليه حُب الاستطلاع " هل من الممكن أن تشرح لى السر فى إنك تلقى بالسمك الكبير مرة أخرى للبحر وتحتفظ فقط بالسمك الصغير " فرد عليه الصياد وقال " أنا حزين جدا على هذا الفعل ولكنى مضطر إلى ذلك ولا يوجد أمامى أى طريقة أخرى حيث أن القدر الذى أطهى فيه السمك صغير جدا ولا أستطيع طهى السمك الكبير فيه لذلك ألقى به إلى الماء مرة أخرى !!! " .. لو كان لدى هذا الصياد مرونة كافية لكان قد قام بمرارعة

إمكانياته وقدراته ، وكان وجد حلا لتلك المشكلة ولما فقد كل هذا السمك الكبير .

أنت أيضا تحتاج إلى أن تكون مرنا ومستعدا لأقلمة نفسك وتغيير خطتك ، لأنك سوف تواجه تحديات كبيرة في الحياة فمن الممكن مثلا أن تفقد عملك أو تتفصل عن شريك حياتك وتنتهي كل العلاقات بينكما ، فعليك بتحسين نفسك بالمرونة الكافية لعمل كل التغييرات اللازمة حتى تقف على قدميك مرة أخرى وتسير في الطريق السليم.

دعني أسألك هذا السؤال .. لو إنك قررت قضاء يوما على شاطئ البحر ، وقمت بترتيب وتجهيز كل شيء ، وأخذت طعام بقضاء وقت جميل .. ماذا ستفعل لو أن الأمطار بدأت في النزول بعد أن تلبدت السماء بالغيوم الكثيفة ؟ .. هل ستقضي اليوم في المنزل وصدرك منتفلا بالضيق وتظل تشكو من الجو ؟ .. أم ستأخذ أفراد العائلة لقضاء اليوم في مكان آخر ؟ .. أم تقوم بدعوة بعض الأصدقاء لزيارتك في هذا اليوم ؟

وبالمثل إذا كان الطريق الذي تعودت أن تسلكه دائما في الصباح وأنت ذاهب للعمل مغلقا للإصلاح فماذا ستفعل ؟ .. هل ستعود أدرجك إلى المنزل ؟ .. أم إنك ستبحث عن طريق آخر ؟ ولو إنك أردت الاستماع إلى الراديو ولكنك وجدت أن مؤشر المحطات قد وضع على محطة لا ترغب في سماعها فهل ستتوقف عن الاستماع إلى الراديو في ذلك الوقت ؟ .. أم إنك ستظل تبحث عن المحطة التي تستمع بها ؟

قال لي أحد الأصقاء " إذا أردت النجاح يا إبراهيم فكن مرنا " .. فسألته " وماذا تعني بذلك ؟ " .. فكان رده " أن اليوم الذي

تجد فيه عملا هو نفس اليوم الذي تبدأ فيه في البحث عن عمل آخر ، لجعل الفرص دائما مفتوحة أمامك " .. في البداية لم أفهم ما الذي كان يقصده ، وبعد ذلك أدركت أن كل إمكانياتي في العمل في ذلك الوقت كانت في مجال الفئاق فسألت نفسي عما قد يحدث لو إنني فقدت هذا العمل ؟ .. لو إذا حدث أنني وجدت نفسي لا أروغب مرة أخرى في العمل في الفئاق ؟ وفي تلك اللحظة قررت أن أدرس أكثر فحصلت على 23 دبلوم استطعت بهم أن أكون مستعدا للقيام بأعمال مختلفة ومتنوعة ، ثم بدأت شركتي الخاصة ولما مازلت مديرا للفندق وكنت مستعدا أن ألتزم في طريقى في أى وقت ، وبمرور الوقت أصبحت عذى مرونة أكثر في جميع أمور حياتي ، ولما الآن أعرف تماما ما الذي أريده وأقوم بالتخطيط لمستقبلى ولتوقع العقبات التى من الممكن أن تكون حائلا بيني وبين الوصول لأهدافى وأجد لها الحلول مقدما.

ربما من الممكن أن تتساءل كيف أننى ذكرت من قبل أنه من الواجب أن يكون لديك توقعات إيجابية ثم أقول لك الآن عليك أن تتوقع أشياء سلبية من الممكن أن تحدث ؟ .. وردى هو أن هناك اختلاف في الحالين ، فكون أنك تتوقع مستقبل إيجابى فهذا شيئا عظيما لما الوصول لأهدافك فيجب أن تكون على دراية مقدما بما يمكن أن يواجهك في تحقيق ذلك ومن الواجب أن تجد الحل مقدما وهذا هو الذى يطلق عليه الباحثون اسم " التفكير التخطيطي " لما أنا فأسميه " التفكير الإستراتيجى للنجاح " ، فلو أنك قلت لنفسك أن تفكر بطريقة إيجابية وسيكون كل شيء على ما يرام فإنك ستتهار من أول تحد يقابلك في حياتك ذلك لأنك لم تقم بتحسين نفسك ضد العقبات التى من الممكن أن

تقابلها ، فلا بد أن تتعلم وتكون مستعدا لتعديل خطتك ، وكما قال مارشال " الحياة بدون دراسة لا تستحق أن نعيشها " .

عندما كنت مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة في مونتريال نظمت إدارة المأكولات والمشروبات حفلا بمناسبة رأس السنة الميلادية الجديدة ، واشتمل البرنامج المعد على عشاء فاخر مكون من ستة أطباق وموسيقى ورقص وأيضا إفطار لصباح اليوم التالي حيث أن الحاضرون سيقضون طوال الليل بالفندق ، وبعد أن انتهى القاتمون على التنظيم من وضع اللمسات الأخيرة للبرنامج سألتهم عن الخطة البديلة .. فسألوني عما أقصده بذلك فقلت " لو أن الخطة الموضوعية لم تحقق هدفها فما الذي يمكن عمله للوصول للهدف المنشود ؟ " .. فبدأ الجميع فى التفكير فى خطة بديلة كان مضمونها استبدال العشاء الفاخر المكون من ستة أطباق وخدمة دائمة لكل الحاضرين فى أماكنهم ببوفيه كبير مفتوح مكون من الأسماك والأكلات البحرية بالإضافة إلى برنامج رقص شرقى وموسيقى شرقية . وبدأنا حملة الدعاية للبرنامج الأصلي المعد أولا وحدث ما توقعناه فعلا ووصلنا فقط 100 طلب للحجز بدلا من الـ 300 طلب التى كنا نحتاج إليها ، فقمنا بتعديل الخطة مستخدمين البرنامج البديل وأبلغنا الزبائن بالتغيير وكانوا فى منتهى السعادة أنهم سيحصلون على برنامج ترفيهي بالإضافة إلى الطعام المعد على طريقة البوفيه المفتوح وذلك بنفس السعر وبدأنا فى حملة دعائية إضافية ركزنا على التعديلات الجديدة ووصلنا للهدف المنتظر وهو حضور 300 شخصا إلى الحفل ولم نكن لنصل إلى تحقيق هذا لو لم يكن لدينا الخطط البديلة والمرونة لتعديل الخطة الأصلية .

الآن إليك هذه الوصفة لبلوغ درجة المرونة الكافية :

- 1- قم بإعداد قائمة بأهدافك ، وقم بترتيبهم حسب الأولويات .
- 2- قم باختيار الهدف الذى تريد تحقيقه أكثر من أى هدف آخر .
- 3- قم بتكوين ثلاث خطط من الممكن أن تساعدك على تحقيق هدفك بحيث أنه لو لم تتجح إحدى الخطط تكون مستعدا بالخطط الأخرى .
- 4- توقع مقدما العقبات التى من الممكن أن تواجهك وقم بإعداد الحلول لهم .
- 5- اجعل ذهنك دائما مفتوحا لأفكار جديدة .
- 6- خصص يوميا وقت لمراجعة خطتك وابحث عن طرق لتحسين أى موقف فأبدأ من اليوم وكن مستعدا لأى تغيير وقم بتحسين نفسك بالمرونة .. مستعرا بالتغيير فى حياتك إلى الأحسن وستصل إلى قمة النجاح والسعادة .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة .

الصبر

“مفتاح الخير”



الصبر

مفتاح الخير

* كثير من حالات الفشل في الحياة كانت لأشخاص لم يدركوا كم هم كانوا قريبون من النجاح عندما أقدموا على الاستسلام *
توماس إيدسون

فه عام 1809 وفي قرية صغيرة اسمها كوبفراي على بعد حوالي 400 ميل من باريس ولد لويس برائيل وكان طفلا ذو عينيْن جميلتين يحسده عليهما كل من رآه وكان على درجة عالية من الذكاء وعنده حب استطلاع كبير بالنسبة لسنة كطفل وكان أحيانا يساعد والده في عمله وهو عبارة عن تصنيع سرج الخيل واللجام. وذات مرة بينما كان والده منهمكا في عمله قرر لويس أن يتعلم هو أيضا حياكة الجلود على طريقته فأخذ إبرة كبيرة ومطرقة وقطعة من الجلد ووضع قطعة الجلد على الأرض وثبت عليها الإبرة وأخذ يطرق عليها بالمطرقة محاولا إدخال الإبرة في الجلد وكان يجد مقاومة كبيرة من الجلد لدرجة أن الإبرة انفلتت من يده وللأسف جرحت عينه جرحا عميقا ووقع على الأرض يبيكي ويصرخ من الألم وتسبب الجرح بسرعة في التهاب العصب البصري وفقد البصر بعينه اليسرى ولما بلغ سن 3 سنوات أصاب الالتهاب عينه الأخرى وأصبح كفيفا تماما

وسأل نفسه "لماذا يحدث كل ذلك لي أنا بالذات ؟" وشعر بالحزن والوحدة. ومرت الأيام وأرسله والده لأخذ دروسا في عزف البيانو وأصبح مولعا بالعزف عليه وأصبح أيضا ماهرا جدا في ذلك ، ولما بلغ سن 8 سنوات أصبح مشهورا جدا في فرنسا ، وعندما بلغ العاشرة من عمره بدأ الدراسة في المعهد القومي للعميان في باريس وكان نابغا في الموسيقى والرياضيات والعلوم الجغرافيا ، وكانت طريقة تدريس القراءة في المعهد هي بلمس حروف كبيرة من المعدن كانت تقطع وتلصق على الورق ، وكان الأطفال يتعلمون لمس الحروف المعدنية بالأصابع ويتعرفون على أشكالها ، وفي اعتقاد لويس أن هذه الطريقة كانت غير عملية لأن طول الحروف كان يبلغ حوالي 3 بوصات بالإضافة إلى أنها كانت ثقيلة جدا مما دفعه إلى أن يقضى وقتا طويلا يفكر بينه وبين نفسه أنه لابد أن يكون هناك طريقة أفضل من ذلك ، وحاول أن يبدأ بعمل حروف من الجلد السميك ولكن التقدم في هذا الطريق كان بطيئا بالإضافة إلى المتاعب التي واجهته في محاولة تنفيذ ذلك.

ولما بلغ العشرين من عمره تم تعيينه مدرسا في المعهد ، وفي يوم من الأيام بينما كان جالسا في إحدى المقاهي سمع شخصا يقول أن واحدا من ضباط الجيش الفرنسي اكتشف طريقة للاتصال الصامت بالجنود التابعين لوحدة وكان يستعمل جلدا مدموغا بأشكال ورموز اتفق عليها. فقفز لويس برائيل من الفرحة وقال "وجدتها .. وجدتها " وخلال أسبوع قام بمقابلة الضابط الفرنسي وسأله عن الطريقة التي يستعملها فشرح له الضابط أنه من الممكن عمل علامات معينة باستخدام الضغط على قطعة من الورقة فمثلا نقطة واحدة معناها تقدم ، ونقطتين معناها تراجع وكان النظام الذي اتبعه هذه الضابط يشتمل على استخدام 12 نقطة وقام الضابط بسؤال لويس عما إذا كان

يعتقد انه بهذه الطريقة يمكنه تكوين حروف الكتابة كاملة وكان رد لويس بالإيجاب وأنه سيكون أول ضريح في العالم يشكره بعمق. وبدأ برليل في العمل وكان مصرا على أن يصل إلى هدفه وأيضاً أن يستخدم في ذلك أقل عدد ممكن من النقاط بحيث تكون هذه الوسيلة سهلة التعليم. وفي عام 1829 نجح في تكوين حروف الكتابة باستخدام 6 نقاط فقط وبدأ في تجربتها واستخدمها في المعهد، وفي عام 1839 نشر طريقته حتى يطلع العالم على اكتشافه، وواجه مقاومة كبيرة من الجميع بما فيهم المعهد نفسه، وألف أول كتاب له يحتوي على ترجمة قصائد للشاعر الإنجليزي الأعمى جون ميلتون، وحتى يمكنه الكتابة استعمل إبرة كبيرة مشابهة لتلك التي تسببت في إصابته بالعمى في البداية. ورغم هذا الاكتشاف إلا أنه لم يكن مقبولاً ولا معترفاً به، ولكنه لم يستسلم وظل مدولماً على تعليم طريقته لتلاميذه وحاول مرات عديدة أن يقدم مشروعه للأكاديمية الفرنسية ولكن مشروعه كان يقابل دائماً بالرفض.

وفي أحد الأيام كانت إحدى تلميذاته تقوم بالعزف على البيانو في أحد أكبر مسارح باريس ولما انتهت من العزف صفق لها الحاضرون بإعجاب شديد ونهض الجميع وقفا معبرين عن تقديرهم لأداء هذه التلميذة، فالتزبت من الجمهور وقالت "لست أنا التي استحق كل هذا التقدير ولكن الذي يستحقه هو الرجل الذي علمني عن طريق اكتشافه الخارق وهو الآن يرقد في فراش المرض وحيداً منزوياً بعيداً عن الجميع" فبدأت الجرائد والمجلات حملة قوية تعضد لويس برليل وتزيد وتدعم طريقته وكان من نتيجة هذه الدعاية المكثفة أن اعترفت الحكومة الفرنسية باكتشافه وجرى صدقاؤه بالأخبار الجميلة وقال لهم برليل والدموع تملأ عينيه "لقد بكيت 3 مرات في حياتي أولها كان عندما فقدت بصري والثانية كانت عندما

اكتشفت طريقة حروف الكتابة وهذه هي المرة الثالثة وهذا يعني أن حياتي لم تذهب هباءً."

وفي عام 1852 توفي برليل بمرض السرطان ولم يتعدى عمره 43 عاماً. وفي عام 1929 أي بعد مائة عام من توصل برليل لحروف الكتابة في مرحلتها المتقدمة احتفلت فرنسا بذكراه فأقاموا له تمثالاً في قريته الأصلية وعندما أزيح الستار عن التمثال رفع المنادون من المكفوفين أيديهم حتى يتمكنوا من لمس وجه الرجل الذي أنار لهم الطريق. واليوم يوجد أكثر من 20 مليون ضريح حول العالم يدينون بالشكر لهذا الرجل الذي ساعدهم على القراءة والكتابة والوصول لأعلى درجة ممكنة لهم، وكل هذا الإنجاز بدأ برجل واحد كرس حياته لمساعدة نفسه ومساعدة الآخرين وفهم تماماً قوة الصبر.

والآن دعني أوجه لك هذا السؤال .. كم من المرات استسلمت لموقف ما بسبب عدم كفاية الصبر ؟ .. هل تعرف أي شخص أنفق الكثير من المال والوقت لتحقيق أحلامه ولكنه استسلم بعد أن قطع شوطاً طويلاً وذلك بسبب قلة صبره ؟ .. وهل تسمع أحياناً من يقول نفذ صبري ؟

فعدم الصبر هو أحد الأسباب التي تؤدي إلى الفشل لأنك قبل أن تصل إلى النجاح غالباً ما تقابل عقبات وموانع وتحديات مؤقتة وإذا لم تكن صبوراً فلن تتخطى تلك العقبات وستضطر للتنازل عن تحقيق أهدافك. وقد قال في ذلك أندرو كارنجي "الإنسان

الذي يمكنه إقناع الصبر يمكنه إقناع أي شيء آخر".

وقال بلانتيوس "الصبر هو الفضل علاج لأي مشكلة".

وقال الله تعالى "وبشر الصابرين".

وتفكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

فمن الممكن أن تكون متحمسا ولديك طاقة كبيرة ومعلومات غزيرة وتضع أحلامك موضع التنفيذ وتلتزم بالنجاح ، ولكن إذا لم يكن لديك الصبر الكافي فسيؤدي ذلك إلى هدم أحلامك. ولا يعنى الصبر عدم القيام بأى شئ على أمل الوصول لأفضل النتائج ، فللصبر قواعد وهى العمل الشاق والالتزام وهنا فقط سيعمل الصبر لمصلحتك ، فعليك بعمل كل ما فى وسعك لتحقيق أحلامك وعليك فى نفس الوقت الالتزام بالصبر وقد قال نورمان فينسين بيل فى كتابة قوة التفكير الإيجابى " لا تأس فعادة ما يكون آخر مفتاح فى مجموعة المفاتيح هو المناسب لفتح الباب ". كما أن العظماء من الناجحين يعلمون أن أعظم إنجازاتهم قد تحققت بعدما وصلوا إلى تلك النقطة التى كانت فى رأى المحيطين بهم أن تلك الفكرة أو ذلك الإنجاز لا يمكن تحقيقه ، فهما حدث عليك بالزام نفسك بتحقيق أحلامك وكن مرنا وصبوراً وكن ذلك الشخص الذى يمكنه انتهاز الفرص من كل مشكلة تواجهه وليس ذلك الشخص الذى يخلق مشكلة من كل فرصة تقابله.

والآن إليك هذه الوصفة لبلوغ الصبر :

- 1- دون أحد التحديات التى واجهتك.
- 2- دون خمس طرق فى إمكانك استخدامها للتغلب على هذا التحدى.
- 3- ابحث عن شخص ينال احترامك وتتق فى خبرته وتعتقد أنه من الممكن أن يساعدك فى الوصول إلى حل لمواجهة هذا التحدى.
- 4- قم بتقييم جميع الحلول الممكنة.
- 5- تصرف فوراً بالترام وحماس قوى واصبر فمن الممكن أن تكون على بعد خطوتين فقط من النجاح.

المفتاح العنبر

الإنضباط

أساس التحكم في النفس

” متى تفتح عقل الإنسان بفكرة جديدة فلن يعود أبداً إلى آفاته الأصلية “
أوليفيه وينديل هولس

دكتور سيونج يوانج باركر رئيس مجلس إدارة شركة كيونو ومؤسس شركة طيران أسيانا ولحدا من أكثر الأشخاص الناجحين في كوريا وقد بدأ والده الطريق كسائق لإحدى سيارات الأجرة وقرر أن يتوسع فقام بشراء السيارة التي يعمل عليها ثم قام بشراء سيارة أخرى. وعندما بدأ في تنفيذ أحلامه لتوسعات أكبر وبناء ثروة ضخمة قامت الحكومة بمصادرة كل ما يملكه وكان ذلك أثناء الحرب الكورية ثم توفي الرجل بعد ذلك بفترة قصيرة. ورأى دكتور باركر ما حدث لوأله فقرّر أن يشتري سيارة ويقوم هو نفسه بالعمل عليها كسائق ثم قام بشراء سيارة ثانية وخصصها لأحد أفراد العائلة للعمل عليها وظل على هذا المنوال في استثمار أرباحه إلى أن كون إمبراطورية اقتصادية ، ثم قرر أن يبدأ في مغامرة جديدة فأشترى سيارة أتوبيس حتى يمكنه مساعدة عدد كبير من الناس بطريقة أسرع ، وأزدهر عمله حتى قام ببناء إمبراطورية

الانضباط

”أساس التحكم في النفس“



العالية حتى أقوم بعمل ما يقومون به " .. وكان السؤال الطبيعى من ناحيتى هو " ولماذا لا تقوم بعمل ذلك ؟ " ولكنه لم يقوم بالرد. هذا الرجل عنده خطة إستراتيجية ممتازة لتقليل وزنه وفى إمكانه أن يكون رشيقا ويكون شعوره بالتالى أفضل مما كان عليه وتكون حياته أسعد ، ولكنه لم ينفذه هذه الخطة ولذلك حضر عذرى حتى أوجهه إلى خطة سحرية!!

وإذا قمنا بتحليل موقف هذا الشخص نجد أنه لم تكن تنقصه أى إمكانيات .. فلم يكن المال عتبة فى تحقيق حلمه بدليل إنه أنفق الكثير على الأدوية والطرق المطروحة فى السوق فى ذلك الوقت بالإضافة إلى أنه كان لديه الوقت الكافى لتنفيذ خطته فما الذى كان ينقصه بالتحديد ؟ .. الرد على ذلك هو أنه لم يكن لديه الانضباط الذى يجعله يتصرف التصرف السليم لتحقيق هدفه. لذلك كان تركيزى فى خطوات علاجه على الانضباط ، وساعدته على تنفيذ خطته الإستراتيجية وتحقيقها فى خطوات صغيرة اعتمدت أساسا على الاستمرارية فى التنفيذ والانضباط ، وساعدته على تنمية صورته الذاتية الإيجابية مما أوصله فى النهاية إلى تحقيق هدفه .. وقد نجح فى إنقاص وزنه بكثر من 80 رطلا ويمارس التمارين الرياضية بانتظام مرتين على الأقل فى الأسبوع وأصبحت حياته أكثر سعادة عما كانت عليه.

فى إحدى محاضراتى عن سيادة الذات قلت للمشاركين انهم كانوا منضبطين طوال حياتهم .. فسألنى البعض باندھاش " وكيف توصلت إلى ذلك ؟ " .. فسألت أحدهم " هل أنت مدخن ؟ " .. قال " نعم " .. فسألته " منذ متى وكم سيجارة تخبئها فى اليوم ؟ " .. فقال " أدخل منذ عشر سنوات واستهلك علبة فى اليوم " .. فقلت له " ألم أقل لك إنك منضبط .. فإليك

أخرى من خلال قافلة الأتوبيسات التى يملكها ، وظل ينتقل ويتقدم من نجاح إلى نجاحا أكبر حتى توسع بدخوله إلى مجال الطيران وكون شركة أسيانا إير لينز وتكبد فى البداية خسائر ضخمة ونصحها الناس بأن يترك هذا المجال خشية أن يخسر كل شئ ، ولكنه تجاهل هذه النصائح واستمر فى مشروعه وبعد عقبات ونكسات كثيرة وخسارات مالية ضخمة حول الوضع . وأصبحت شركة أسيانا من الشركات الرابحة التى تدر عائدا يتعدى الـ 20 مليون دولار سنويا . وفى مقابلة مع محطة الأخبار التلفزيونية الشهيرة " سى إن إن " سئل باركر عن سر نجاحه فكان رده " الأمانة والانضباط فقد عودت نفسى على الانضباط لأحصل على ما أريد ، وأن أخصص وقتا للعمل ووقتا للعائلة ووقتا لصحتى وأنا أستمع جدا بعملى وأهدف فى كل ما أفعله إلى الامتياز " .

هذا مثلا لرجل بدأ من لا شئ وأصبح من كبار الأثرياء بسبب تركيز حياته للوصول إلى أهدافه وأيضاً بسبب أمانته وانضباطه .

حدث مرة أن طلب أحد الأشخاص مساعدتى حتى يتمكن من إنقاص وزنه وقال أن حياته أصبحت غاية فى الارتباك بعد ما زاد وزنه إلى تلك الدرجة ، وقد جرب كل الطرق المطروحة للتخسيس ، ولكن بدون فائدة ، وعندما سألته عما يحتاجه للوصول إلى الوزن المثالى كان رده " أنا لا أعرف وهذا هو السبب لأنى موجود هنا الآن " .. فسألته " إذا كان جسمك رشيقا فما الذى تفعله حتى تحافظ على هذه الرشاقة ؟ " .. فقال " فى هذه الحالة كنت أمارس التمارين الرياضية ثلاث مرات أسبوعيا على الأقل بالإضافة إلى تناول الطعام الصحى ومصاحبة الأشخاص الأصحاء وربما كنت ألتقى مع الأشخاص ذو اللياقة

تدخن عتبة سجانز يوميا بانتظام لمدة عشر سنوات " .. ثم سألت شخص آخر " هل تشاهد التلفزيون بانتظام ؟ " .. فقال " نعم كل يوم تقريبا " .. فسألته " منذ متى وأنت تداوم على ذلك ؟ " .. فقال " من حوالى 12 سنة " .. نستخلص من ذلك أنه شخص منضبط لمشاهدة التلفزيون.

هذين المثالين يوضحان مدى الانضباط .. فالأول ملتزم بأن يقضى على نفسه ، والثانى ملتزم بأن يضيع وقته !! فحسن دائما منضبطون ، ولكن الكثيرون يستخدمون الانضباط فى تكوين عادات سلبية مثل التدخين ، والأكل بشراسة ، وإدمان الخمر والمخدرات ، ومشاهدة التلفزيون بكثرة ، وعدم ممارسة الرياضة .. بينما نجد الأشخاص الناجحون يستعملون قوة الانضباط الشخصى فى تحسين مستوى حياتهم ليعيشوا حياة أسعد ولتحسين دخولهم والارتقاء بمستوى صحتهم والحياة بطريقة متكاملة ، فبدون الانضباط لن يكون لدينا أى طاقة لتحقيق أى هدف .. وبالانضباط الذاتى سيمكنك المداومة على التمرينات الرياضية والمحافظة بالتالى على اللياقة البدنية ، وستتحكم فى عواطفك تحت أى ظروف .. وبالانضباط يمكنك الاستيقاظ مبكرا ، والابتعاد عن العادات السيئة كالتدخين أو شرب الخمر أو الشرابة فى الأكل حتى لو كانت تلك العادات السيئة تتملك منك منذ زمن طويل .. وسيساعدك الانضباط الذاتى على تغيير البرمجة التى تحد من تصرفاتك إلى البرمجة الإيجابية التى تساعدك على توجيه طاقاتك تجاه النجاح. هذه هى قوة الانضباط الذاتى.

من السهل طبعاً أن تقوم بإضاعة الوقت فى الأشياء غير المجدية أو ألا تقوم بعمل أى شئ بالمرّة ، وربما يكون من الأسهل على الشخص أن يداوم على التدخين بدلا من الانتظام فى التمارين

الرياضية .. فالعادات السيئة تعطيك المتعة ولكن لمدى قصير بينما هى نفسها التى تعطيك الألم والمعاناة على المدى الطويل.

فى إحدى المرات قابلت سيدة فى العشرينات من عمرها فى أحد النوادى الرياضية ، وكانت فى لياقة بدنية ممتازة ، وكانت عندما تقوم بتأدية التمارين الرياضية تؤدّيها بجدية وكان ذلك هو أهم شيئا فى حياتها .. فسألته عن الوقت الذى يلزمها حتى تكون فى لياقة بدنية عالية كذلك التى هى عليها ؟ .. فردت بابتسامة وقالت " لنكون على مثل هذا المستوى من اللياقة وحتى تحافظ على ذلك يلزمك العمر كله " .. وأضافت إنها عندما كانت تبلغ من العمر ست سنوات كانت مجالا لمسخية زميلاتها فى المدرسة حيث أنها كانت بدنية جدا ثم قررت أن تضع حدا لهذا الألم الذى كانت تشعر به .. ومنذ ذلك اللحظة دأبت على مزولة التمرينات الرياضية لمدة ساعة يوميا على الأقل وأنهت حديثها معى بأن قالت " أنا عندي جسم واحد وحياة واحدة أعيشها فإذا لم اهتم بنفسى فمن الذى سيهتم بى "

هذه السيدة الشابة اكتسفت أسرار النجاح وبسبب اجتهادها وتكريس وقتها للتمرينات الرياضية وبسبب انضباطها الذاتى كانت تتمتع بذلك الجسم الرشيق والحياة الصحية السليمة وجعلت العادات الحسنة جزءا من حياتها بدلا من العادات السيئة.

هل تعرف أحدا من الأشخاص قرر ان يمارس التمرينات الرياضية واشترك فعلا فى النوادى المتخصصة فى ذلك ثم ذهب مرة أو مرتين فقط ثم توقف عن مداومة الذهاب إلى النوادى ؟

هل تعرف بعض الأشخاص الذين أبدوا رغبة فى تعلم إحدى اللغات الجديدة وقاموا بتسجيل أنفسهم ودفع الرسوم المطلوبة

للدورة الدراسية ، وقاموا بشراء الكتب وانتظموا في الحضور في الأسابيع الأولى ثم بدعوا في التسبب وعدم الالتزام والكسل عن الحضور بانتظام واخيرا قاموا بترك الدراسة بأكملها ؟ .. كم من قام بشراء الكتب التي لم يقرأها ولو مرة ؟ .. كم من قام بشراء شرائط تسجيلية ولم يرق بسماعها على الإطلاق ؟

شي جميل أن يكون عندك الرغبة في النجاح وتحسين حياتك ، وأيضا من الواجب أن تتصرف وتلتزم وتكون مرنا ، ولكن إذا لم يكن عندك الانضباط أن تقوم بالمداومة على ذلك يوميا وبفلس الحماس فإنك قطعاً ستفشل . ففي رياضة الكاراتيه مثلا قابلت كثيرا من الأشخاص الذين يقومون بتسجيل أنفسهم بهدف الانتظام في التدريب للوصول إلى درجة عالية من الصحة وبلوغ القدرة على حماية أنفسهم ، فيبدعون في التدريبات ويتعلمون الخطوات والحركات الأولية البسيطة ثم يتركون الدورة التدريبية كلها والقيلون منهم فقط هم الذين يكملون المشوار ويحصلون على الحزام الأسود والسبب في ذلك هو الانضباط الذاتي من عندهم.

وقال جورج برنارد شو " اهتم بأن تحصل على ما تحبه وإلا ستكون مجرأ على أن تحب ما تحصل عليه " .

لو بحثت في القاموس عن كلمة الانضباط الذاتي فستجد أنها تعني التحكم في الذات .. فالانضباط الذاتي هو الصفة الوحيدة التي تجعل الشخص العادي يقوم بعمل أشياء فوق العادة ، وهو الاستمرار في التصرف ، وهو القوة التي تصل بك إلى حياة

افضل . قال دكتور روبرت شولر " لا تجعل أبدا أي مشكلة تصبح عنرا ، كن منضبطا لكي تحل المشكلة " .

كنت في مرة أقوم بإلقاء محاضرة عن البرمجة اللغوية العصبية في هاواي وأثناء اقامتي هناك كنت أزال رياضة الجري في الصباح ولفت نظري أن إحدى السيدات كانت تقوم بالتمرين على الجري وهي تدفع أمامها عربة صغيرة خاصة بالأطفال ، فكونها لم ترعى طفلا صغيرا لم يمنعها ذلك من ممارسة الرياضة .

عندما كان الأمريكي رون سكانلان طفلا صغيرا كان مولعا بالرياضة . وفي عام 1956 أصيب في حادث سيارة وقام الأطباء بإنقاذ حياته بمعجزة ولكنه أصيب بالشلل التام من الوسط حتى قدميه ، وكان في البداية يكره كرسي المعوقين الذي يجلس عليه وظل يلعن حظه السيئ ، واستمر على هذه الحالة ولكنه توقف عن هذا الإحساس بعد فترة وقال في نفسه " لو أن هذا هو الوضع الذي سأبقى عليه بقية عمري فمن المفروض أن أتمتع بحياتي على ما هي عليه لأقصى درجة ممكنة " .. ثم حاول الاشتراك في عدة نوادي لممارسة رياضة الكاراتيه ولكنه رفض بسبب حالته الجسمانية ، واخيرا وافق بيل ليسلي مدرب " الكونج فو " على أن يقوم بتدريبه ، وكان رون دائما أول من يحضر إلى التدريب وآخر من يغادر الصالة ، وداوم على التدريبات وتقدم في هذه اللعبة حتى حصل على الحزام الأسود وكان قوى جدا ويستعمل يديه والكرسي الخاص به لهزيمة أي منافس .. وعندما بلغ عمره 37 سنة وصل لأعلى المستويات وأصبح هو نفسه معلما وعنده مدرسته الخاصة لتعليم الكونج فو

التي تستوعب حوالي 200 شخص. وفي مقابلة تليفزيونية سئل رون عن الطريقة التي استطاع بها أن يتغلب على نقطة الضعف عنده .. فقال " عندما يكون عندك هدفا وتركز كل طاقك من أجل بلوغ هذا الهدف وتضع كل إمكانياتك موضع التنفيذ وتكون منضبطا فلا بد أن تنجح وتحقق هذا الهدف " .

قال الكاتب الأمريكي جيم رون " إذا كان هناك عاملا ضروريا للسعي الناجح في سبيل السعادة والرخاء فهذا العامل هو الانضباط الذاتي ، فهو الذي يحث على مفاتيح أحلامك وهو الجسر الذي يربط بين أفكارك وإنجازاتك وهو أساس كل نجاح .. وعدم وجوده يقودك إلى الفشل " .

وقال هانيبال " إذا لم نجد طريق النجاح فعلينا أن نبتكره " .

فالانضباط الذاتي هو المفتاح الذي بواسطته ستصل إلى طريق النجاح .. وهو الذي يساعدك على تغيير العادات والأفكار السلبية وتنمية الأفعال والأفكار الإيجابية لتحل محلها .. والانضباط الذاتي هو الذي سيجعلك دائما متحمسا من بداية الطريق إلى نهايته . فابتداء من اليوم إبدأ في بناء عضلات انضباطك الذاتي لأنها هي العضلات الوحيدة التي من الممكن أن تساعدك على أن تتصرف باستمرار وتضمن لك أعلى مستوى من النجاح .. وابتداء من اليوم اجعل الانضباط الذاتي هو إحدى عاداتك واسمح لنفسك أن تصبح قويا وحرر نفسك من أي عادات سلبية ودلوم على المثابرة في الانضباط الذاتي الإيجابي .

وقد قال المليونير تشارلز جيفينس " المثابرة تقضي على المقاومة "

والآن إليك هذه الوصفة للوصول إلى الانضباط :

1- دون عشر أشياء تريد أن تقوم بعملها ولكنك لا تداوم على ذلك .

2- قم بترتيبهم حسب الأولوية .

3- قم بقراءة هذه الأشياء بصوت مرتفع مع إضافة عبارة " أنا أستطيع " فمثلا إذا كان في أول القائمة " أنظم مكتبي يوميا " اقرأها على أنها " أنا أستطيع أن أنظم مكتبي يوميا " .. أو إذا كان في أول القائمة " أقوم بعمل تمارين رياضية يوميا " اقرأها على أنها " أنا أستطيع عمل تمارين رياضية يوميا " .

4- الآن أغمض عينيك وتخيل نفسك وأنت تحقق هدفك ثم افتح عينيك .

5- قم بعمل الواجبات المفروضة عليك الآن ولا تقم بعمل أي شيء آخر حتى تؤدي هذه الواجبات ، قم بعمل ذلك الآن .

6- عندما تحدد أي موعد يجب عليك الالتزام بهذا الوقت ولا تتأخر حتى ولو لدقيقة واحدة .

ابدأ بالتدريج في بناء عضلة الانضباط الذاتي وستجد نفسك متجه لحياة مليئة بالسعادة والصحة والنجاح .. وقد قال أحد المعلمين " إذا أردت أن تكون طبيبا فقم بدراسة الطب ، وإذا أردت أن تكون مهندسا فقم بدراسة الهندسة ، وإذا أردت أن تكون ناجحا فقم بدراسة النجاح " .

النجاح بين يديك .. أنت تملك القوة لكي تكون أو تعمل أو تمتلك كل ما تتمناه .

كان هناك طفلا يحلم أنه في يوم من الأيام سيكون شخصية هامة ، وأنه سيكون مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وكان يردد ذلك باستمرار أمام الجميع ولم يتجاولب أحد معه في أحلامه ، وكانوا يقولون له أن هذا كلام فارغ ... فكان يشعر بخيبة الأمل وأن المحيطون به يهبطون من عزمته ... وسخر منه زملاءه في المدرسة عندما سمعوه يردد ذلك وقيل له دائما " كن واقعي " ... فبدأ يفقد الأمل ، وتوقف عن الكلام عن حلمه .

كبر الطفل وأصبح شابا وقرر بينه وبين نفسه أن يدرس في مجال الفنادق وفعلا أتم دراسته وتخرج ثم تزوج وهاجر إلى كندا ملئ بالأمل ، ولكن واجهته صعوبات كثيرة وقيل له أنه لن يصل إلى ما يريد ... وبدأ صوته الداخلي يقول له " أترك هذا الموضوع من ذهنك ولبدأ في عمل أي شيء آخر " ... وكان يردد هو في نفسه عندما يفكر في هذا الحلم " أنا لا أملك الخبرة ولا أملك المال ولا أجيد التحدث بلغة البلد ولا يوجد عندي أي اتصالات وشهادتي غير معترف بها في كندا " ... وكان أيضا كثيرا ما يتساءل عن السبب الذي يجعل أحد أصحاب الأعمال أن يعينه بكل هذه الظروف ، وسمع صوته الداخلي يقول " أنا لن أصل إلى ما أحلم به ، ليس في إمكاني تحقيق هدفي " ... وأصابه الارتباك والألم ولم يكن يدري كيف يتصرف ، فإذا عاد إلى بلده سيسخر منه الجميع وإذا ظل في كندا فإن فرصته للنجاح ضئيلة جدا ... وفي وسط الخضم الهائل من كل هذه السلبيات التي كانت تحيط به بالإضافة إلى العوامل التي كانت تكفي لهدم أي حلم مهما كان ... تطلعت من داخله قوة جبارة مليئة بالرغبة في النجاح وتحدي كل الظروف الصعبة التي كانت تحيط به ، وبالرغم من أن حلمه كان يتلخص في أن يصبح مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة فقد بدأ سلم النجاح كغاسل صحون .

انظر للماضي على أنه كنزاً من الخيرات ، استعملها بحكمة ، وانظر إلى المستقبل على أنه الأمل في السعادة حيث أن " ما الأمل إلا حلم ، وما الغد إلا رؤية ، ولكن اليوم الذي تعيشه كما يجب ، يجعل الأمل حُلماً من السعادة والغد رؤية من الأمل " .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،

عش بالإيمان ، عش بالأمل ،

عش بالحب ، عش بالكفاح ،

وقدر قيمة الحياة .

ابنتيه التوأمين بعملية قيصرية ، كانت زوجته بعدها فى حالة شديدة من الإعياء وظلت فى المستشفى لمدة أسبوعين بينما إهتم هو برعاية التوأمين بمفرده وكانت نفوقه البسيطة تكفى بالكاد لشراء الغذاء لهما ... ثم وجد عملا بسيطا كمساعد جرسون فى مطعم صغير ، وواظب على العمل بجدية حتى يمكنه أن يوفر القوت لعائلته وبعد أن خرجت زوجته من المستشفى كانت تحتاج لفترة نقاهة طويلة ، وحمدًا لله تلقى المساعدة من الجهات الحكومية التى أرسلت أحد المتخصصات فى الرعاية المنزلية حتى تعاونهم فى مباشرة شئون التوأمين والأم.

واستمر فى العمل فى المطعم من التاسعة صباحا إلى الثالثة بعد الظهر لكى يوفر النقود المطلوبة للمعيشة ، وقام بتسجيل نفسه فى جامعة كوركورديا للحصول على دبلوم فى الإدارة وكان يعمل ليلا مديرا للمطعم آخر ... وظل على هذا الحال لمدة عام تدرج خلاله من وظيفة إلى وظيفة أعلى . وبعد عدة سنوات من الانتقال من مكان إلى مكان أصبح مديرا عاما لأحد الفنادق وكان ذلك عام 1986 ، وأسس فريق عمل كبير قام بتدريبه والاهتمام به حتى أصبح الفندق على درجة عالية جدا من النجاح . وكان يصبو إلى تحسين نفسه دائما فأخذ مسئولية وظيفة أفضل فى فندق أكبر والتحق بدورات دراسية كثيرة بالمراسلة ، وحصل على جائزة دولية من أمريكا كأحسن طالب فى الدراسات المنزلية.

وبدا يشعر أنه يعيش أحلامه ، وفجأة حدث ما لم يكن فى الحسبان فقد قرر أصحاب الفندق إغلاقه ، وضاعت الوظيفة منه فوراً حتى إنهم قاموا على الفور بسحب للسيارة التى كان يستخدمها ، وعاد إلى منزله فى سيارة أجرة ، وأصبح فى وضع

وحدث أنه رأى فى منامه والده المتوفى وهو يقول له تذكر " لا يغير الله ما يقوم حتى يغيروا ما بأنفسهم " ... وكانت هذه لحظة الصبحوة الكبرى له وأصبح عقله اللبائن يردد " أنا أستطيع أن أعمل ذلك ... فإذا استطاع أى شخص القيام بذلك فأنا أيضا أستطيع ... إذا كان توماس اينديسون قد فشل أكثر من 9999 مرة ومع ذلك إستمر نحو ما كان يؤمن بعمق أن فى إمكانه تحقيقه ، وإذا كان والت ديزنى قد أفلس 7 مرات ، وهنرى فورد قد أفلس 6 مرات ولكنهما استمرا إلى أن حققا أحلامهما ، فأنا أيضا أستطيع أن أحقق حلمى وأن أنجح ."

وأصبح متحمسا جدا وقد خلقت الطريقة الجديدة لحديثه فى نفسه مجموعة اعتقادات جديدة وبدلا من أن يقول " أنا مفلس " تذكر أن ساندروز وفورد وهوندا كانوا مفلسون أيضا وأن كثيرا من العظماء كانوا مفلسون قبل أن يصبحوا ناجحين ... واعتقاده أن شهادته غير معترف بها أصبح " أنا سادرس أكثر وأكثر فى كندا " ... وفعلا أكمل دراسته وحصل على دبلوم فى إدارة الفنادق ... واعتقاده " أنا هنا أجنبى وغريب " أصبح " لا أصلى ولا لونى ولا جنسى سيمنعوننى من أن أحقق أهدافى طالما أنا مؤمن بنفسى وإمكاناتى " ... وتحولت نظرفته تجاه الأشياء من العيوس إلى الابتسام ، ومن التناؤم إلى التفاؤل ، وتحولت أحاسيسه من كونها سلبية إلى إيجابية وتقدمت صحته بعد أن كان مصابا بالقرحة إلى شخص صحته قوية ومواقفه كبيرة وفعالة.

إستمر فى العمل والدراسة بجدية واجتهاد ... وفى عام 1980 فقد وظيفته ووجد نفسه فجأة بلا عمل ولا يملك أى مورد وكان ذلك فى نفس الوقت الذى كانت زوجته فى مستشفى الولادة لوضع

لا يحسد عليه ... حيث فقد الوظيفة والمورد وحتى الأشخاص الذين كان يظن أنهم أصدقاء تخلوا عنه ... بالاختصار فقد كل شيء وأصبح لديه كل الأسباب التي تجعله يشعر أنه سيئ الحظ ويشعر بالضيق حتى من نفسه.

وبناء هذه الدوامة من الأرق والألم والمحاولات التي ذهبت سدى لتحسين أوضاعه تذكر مرة أخرى حديث والده عندما كان يردد دائما " إذا أغلق أحد الأبواب يا بني فإن الله يفتح دائما بابا آخر " ... وعندئذ سأل نفسه " ما الذي يمكن عمله في هذا الوضع ؟ ... وكيف يستطيع تحويل هذه الحالة من سلبية إلى إيجابية " ... وبدأ يبحث في مصادره الشخصية وقيمها ، وعاد إلى مجموعة الأفكار التي كان يدونها باستمرار كلما تخطر على باله ... فوجد أنها مجموعة ممتازة وكافية لأن تكون موضوع كتاب يساعد كثيرا من الناس فبدأ فوراً في تأليف أول كتاب له ، ولكن رفض الكثير من الناشرين نشر هذا الكتاب ، فقرر أن يقوم هو نفسه بنشره وفعلا باع من هذا الكتاب 5000 نسخة في أقل من ثلاثة شهور ، وبدأ في التدريس وتأليف كتب أكثر وهو الآن أنجح في حياته من أي وقت آخر وعنده بعض الكتب التي تعتبر الأوسع انتشارا في العالم ولديه مجموعة أكبر من الأصدقاء الذين يمكنه حقا اعتبارهم أصدقاء ، وتوسعت دائرة معارفه على مستوى العالم ، وأصبحت أساليبه تستخدم في أفخم الشركات بالعالم.

ربما تتساءل كيف عرفت أنا كل هذه المعلومات عنه ؟ ... والإجابة بسيطة لأنني أنا هذا الشخص ، وأنا الآن أعيش حلمي وشاركني فيه زوجتي وبناتي التوأمين ، وأقوم بتدريس هذه الأسس لأي إنسان يريد أن يحسن من نفسه وأن يحقق أحلامه.

والآن دعني أسألك ... هل حدث أبدا أن سمعت أحد الأشخاص يقول " أن الناجحون يكونون كذلك بسبب الحظ ؟ ... هذا القول صحيح إلى حد ما ، فالأشخاص الناجحون فعلا عندهم حظ كبير ، ولكنهم هم الذين يجلبون هذا الحظ لأنفسهم ... فهم يعملون بجد واجتهاد ، ومستوى ذكائهم مرتفع ، ويصبحون الأحسن في مجالهم ويتميزون بالصبر المثابرة والالتصااط بالإضافة إلى أنهم يحمون أنفسهم في مخاطر ومغامرات أكثر من الشخص العادي ويتعلمون من أخطائهم ومجموع كل هذا يفسر أنهم ذوو حظا كبيرا.

والآن عليك باتخاذ قرار ... عليك بأن تقرر أن تعيش حياتك لأقصى مدى ... وأن تستعمل وقتك بحكمة ... وأن تحسن علاقاتك بالناس ... وأن تعيش حياة أفضل ... وأن تحدد أهدافك ... وتبذل كل جهدك للعمل على تحقيقها ... وقرر أن تواجه كل التحديات بشجاعة.

وتذكر :

الشتاء هو بداية الصيف

والظلام هو بداية النور

والضغوط هي بداية للراحة

والتوتر هو بداية السعادة

والفشل هو بداية النجاح

وأنا لن أتمنى لك " حظا سعيدا " فعليك بالتحرك وعمل حظك بنفسك.

فكر بطريقة إيجابية ، وتصرف بطريقة إيجابية ، وتوقع أحسن ما في الحياة ، وكما جاء في الحديث الشريف " تفاعلوا بالخير تجدوه ".
أتمنى لك كل النجاح الذي تتوق إليه ، وأن تحقق أحلامك وتحلم أحلاما كبيرا وأكبر ...

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة .

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك .

عش بالإيمان .

عش بالأمل .

عش بالحب .

عش بالكفاح .

عش بالصبر .

وقدر قيمة الحياة .

د. إبراهيم الخلي

“ كان لهذا الكتاب أكبر الأثر في تغيير أسلوب حياتي تماماً ”
شوريل فليبيس ، بلاك-والاس ، تكساس ، الولايات المتحدة الأمريكية

في هذا الكتاب سواخذك الكاتب والمحاضر العالمي الدكتور إبراهيم الفقي إلى اكتشافات يرشدك فيها إلى الطريقة التي تصبح بها متحمساً في الحال ، ويكون لديك الخطة التي يمكنك من الاحتفاظ بهذا الحماس ، وتملك بالطلقة المتأججة في أي لحظة وترفع من درجة تفكيرك بنفسك وقوتك الذاتية. ستتعلم أسرار قوة الانتماء والفعل والتفكير الإيجابي والتصور وكيف تستطيع استخدامهم في حياتك اليومية لتبلغ الدرجة القصوى من النجاح .

“ يعتبر هذا الكتاب من أقوى الكتب العالمية في التنمية البشرية . ”
فهد سوافرجي ، رئيس مجلس إدارة فندق هوليداي إن ، مونتريال - كندا



دكتور إبراهيم الفقي هو رئيس مجلس إدارة المعهد الأمريكي و المركز الكندي للبرمجة اللغوية العصبية وشركة كيوبس العالمية. وهو حاصل على درجة الدكتوراه في علم النفس الفزيقا وثلاث من أعلى التخصصات في التنمية البشرية في العالم. وله عدة مؤلفات ترجمت إلى ثلاث لغات: الانجليزية والفرنسية والعربية وحقت مبيعات لأكثر من مليون نسخة في أنحاء العلم وقد درب في محاضراته أكثر من نصف مليون شخص.

مقدم لكم من جروب **اروع الكتب** علي الفيس بوك



<http://www.facebook.com/group.php?gid=434950644388>

الطوالم : محمد المقلبي

moqham@live.com

www.moqhami.com

سُخِّدَكَ اللَّهُمَّ وَبِحَمْدِكَ ، أَشْهَدُ أَنْ لَا إِلَهَ إِلَّا أَنْتَ
أَسْتَغْفِرُكَ وَأَتُوبُ إِلَيْكَ

ملاحظة: لم نلق الا بالمصحح الطوسي ولا بالمشايخه بل ما كتبنا به هو اعداد القاصر الالكتروني وشبهه وصوره القاص
ولا الهني من وراء ذلك الا ارضاء الله والمساهمة في نشر الثقافة الشافعية بالعربية